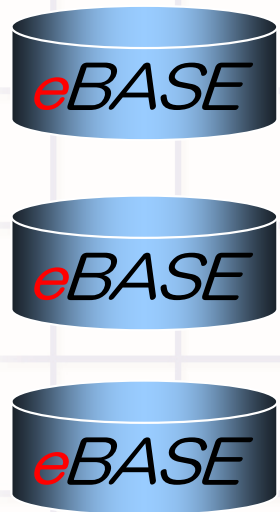


■ 「日雑業界における
eBASEソリューション動向」

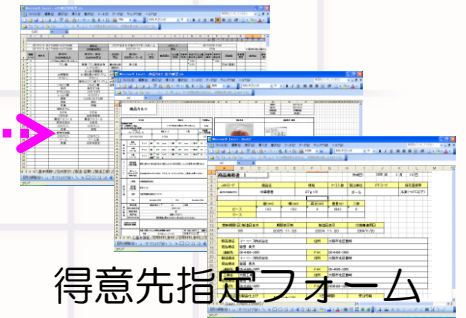
eBASE株式会社
大阪ソリューション営業部
部長 田本 嵩幸

eBASE
Conference
2009

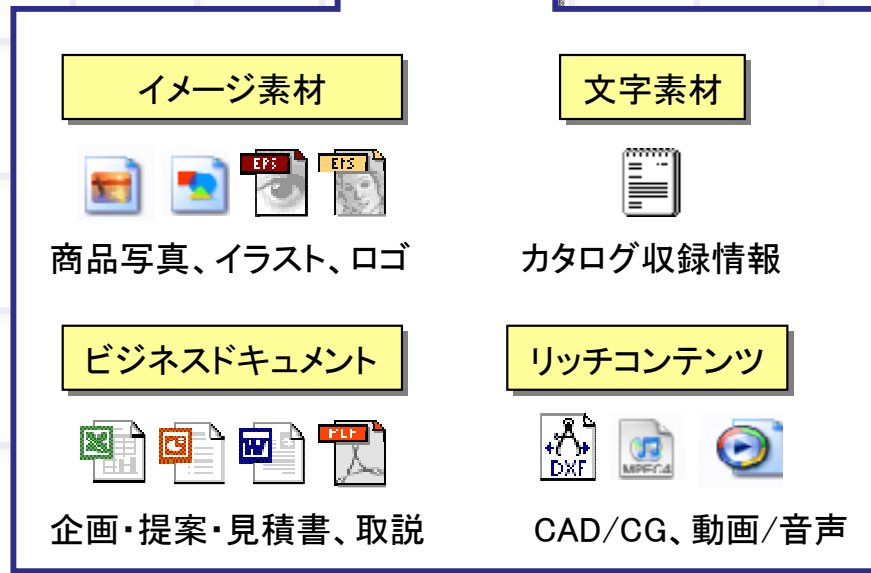
商品情報データベース「eBASE」とは



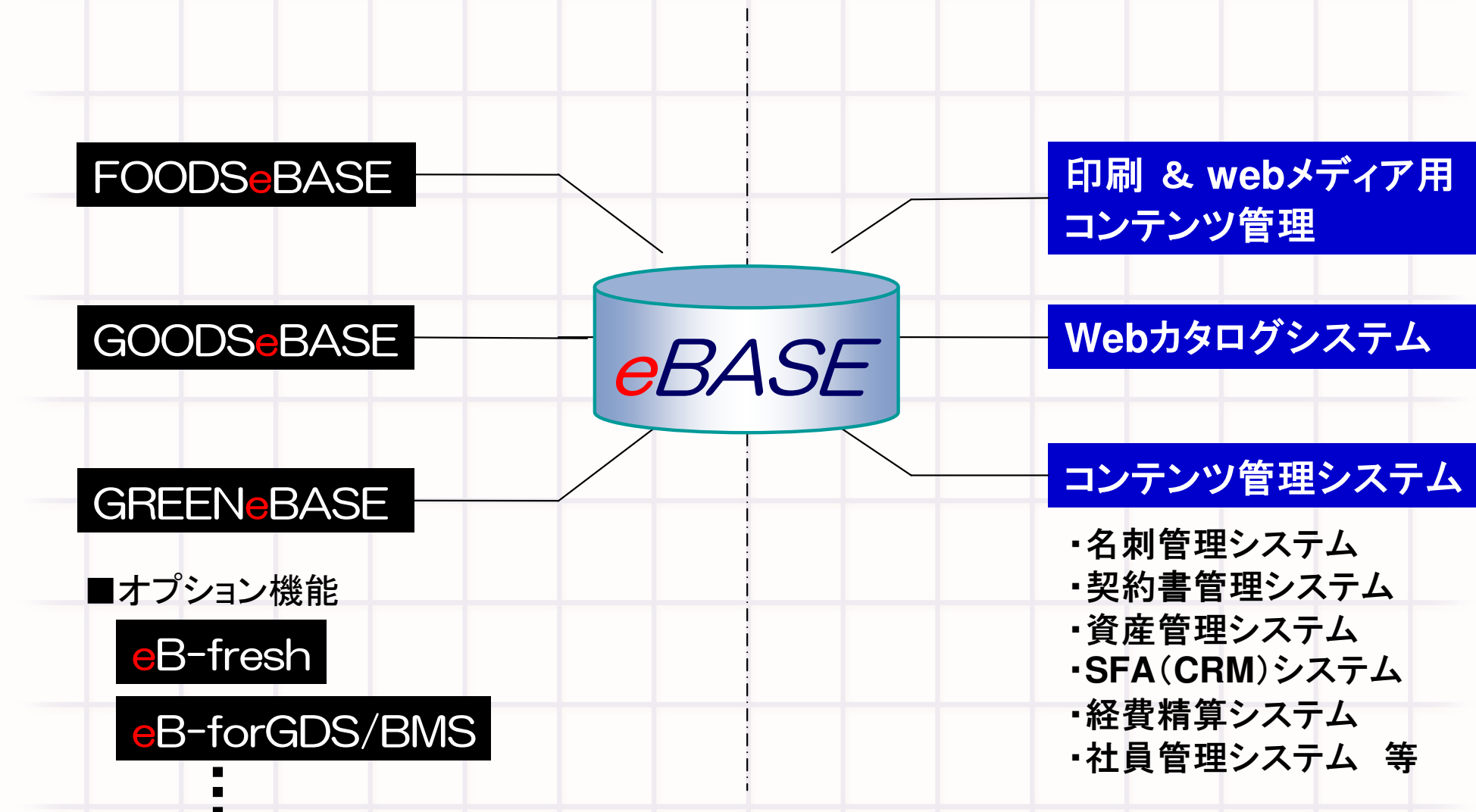
紙・Webカタログ



基幹・業務システム



商品情報管理ニーズの高まりとeBASE活用の広がり

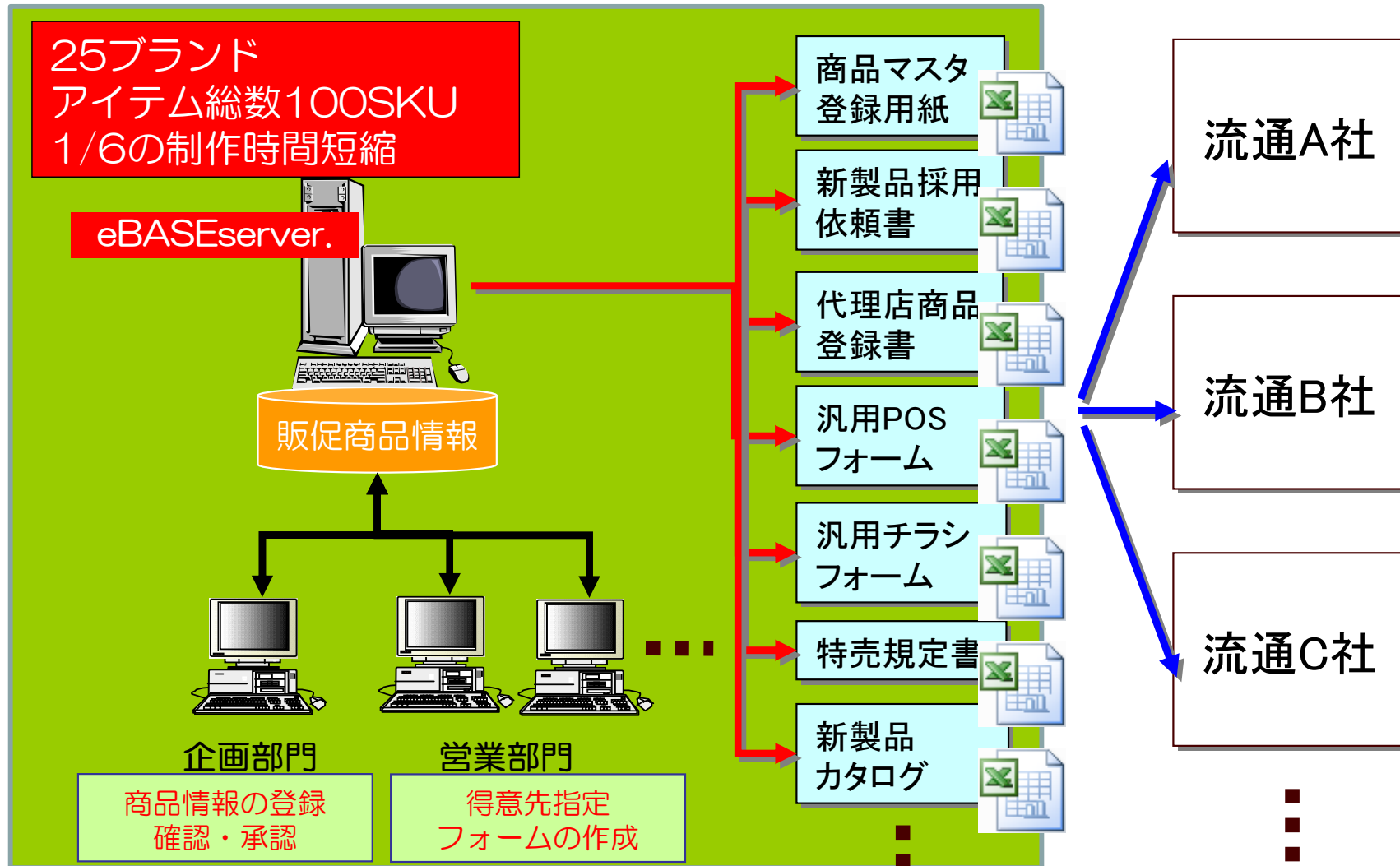


パッケージソフトウェア
⇒ 業界別商品情報交換ツール

ミドルウェア
⇒ 開発フレームワーク

パッケージ利用型

得意先指定フォーマットに対応した
商品情報作成業務の負荷大

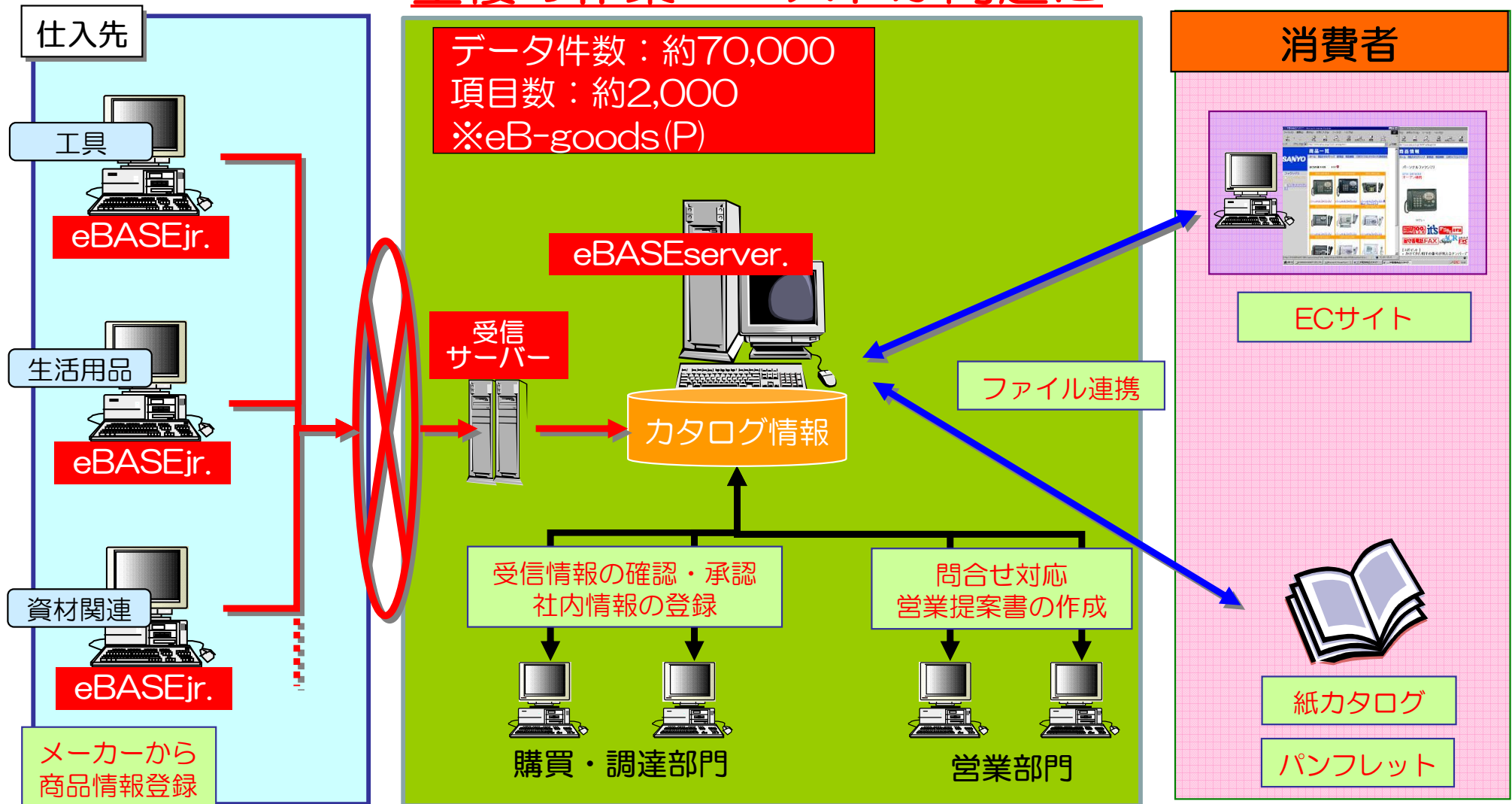


営業マンの内勤業務コストの削減！

事例② ホームセンター業界での事例 (小売業)

パッケージ利用型

多品種の取扱いに加え、販促媒体の増加による
重複の作業・コストが問題に

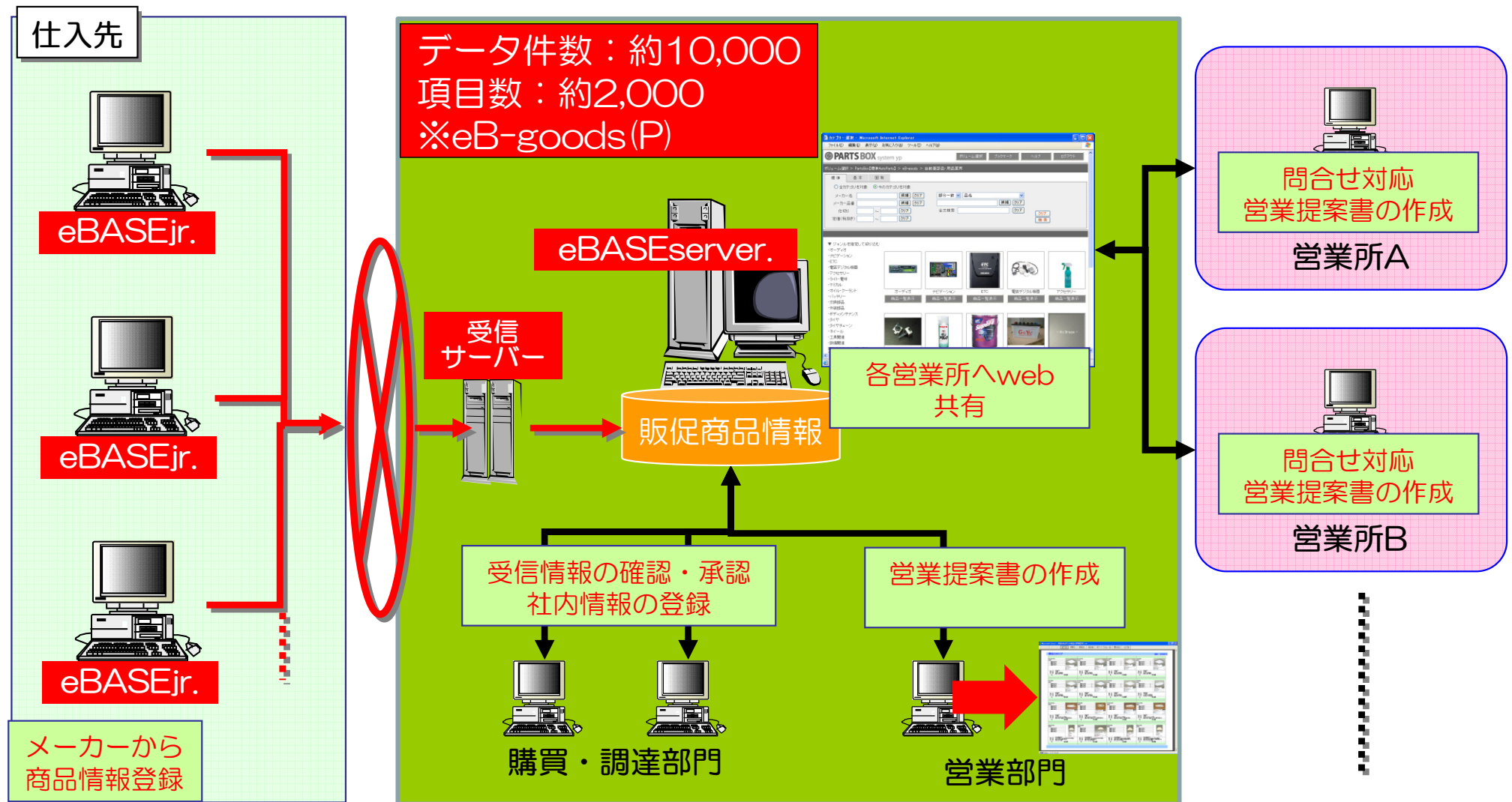


販促物制作の重複作業・コストの大幅削減！

事例③ 自動車部品業界での事例 (卸業)

カスタマイズ導入型

問合せの回答に時間を要し、受注機会を損失

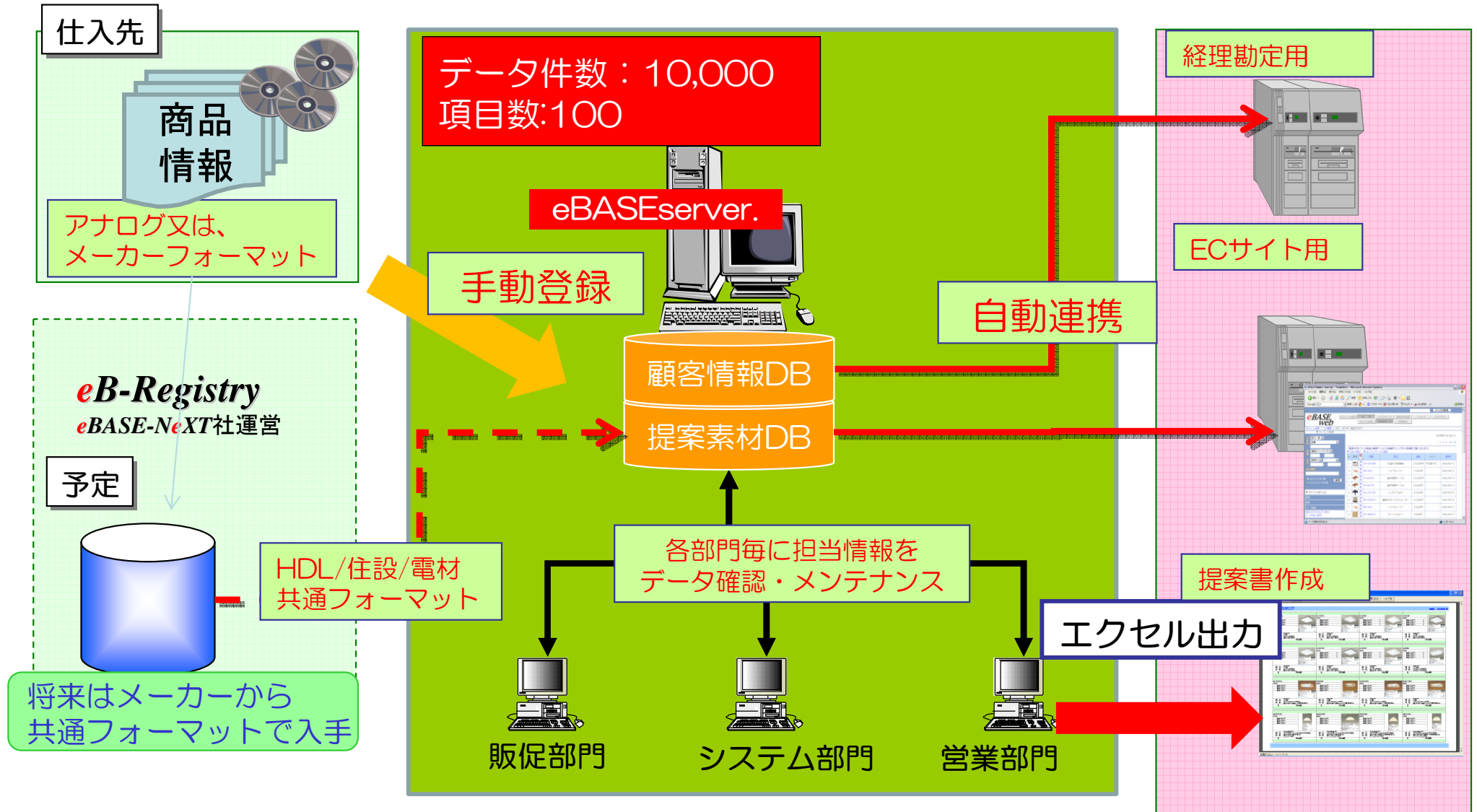


迅速な問合せ対応で受注UP！客先に合わせた営業活動も可能に！

事例④ 住宅設備・電設資材業界での事例

カスタマイズ導入型+eBASE社サービス利用型

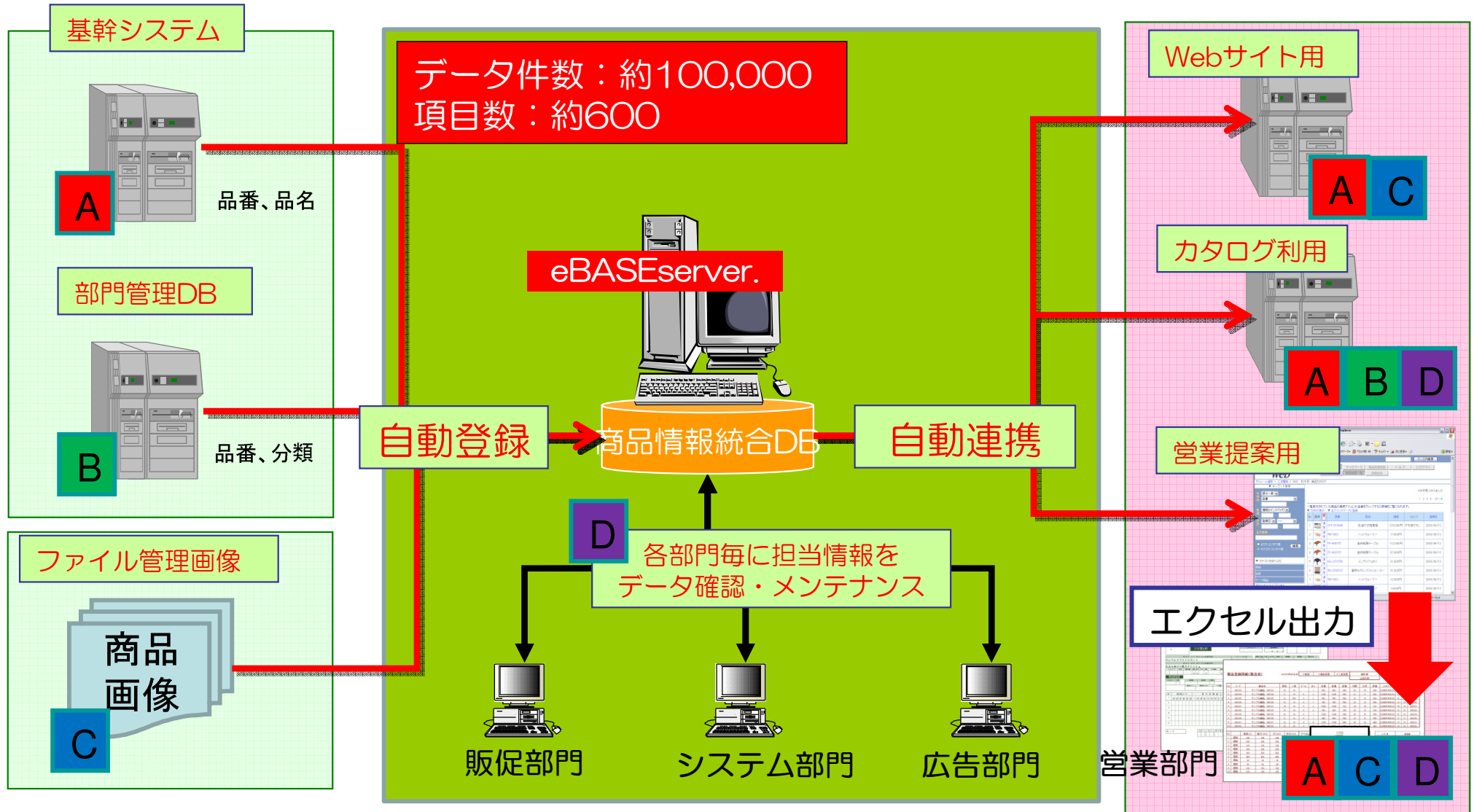
提案素材の不足、各担当毎の顧客情報管理



多様化した顧客ニーズに応じた営業提案が可能に！

カスタマイズ導入型

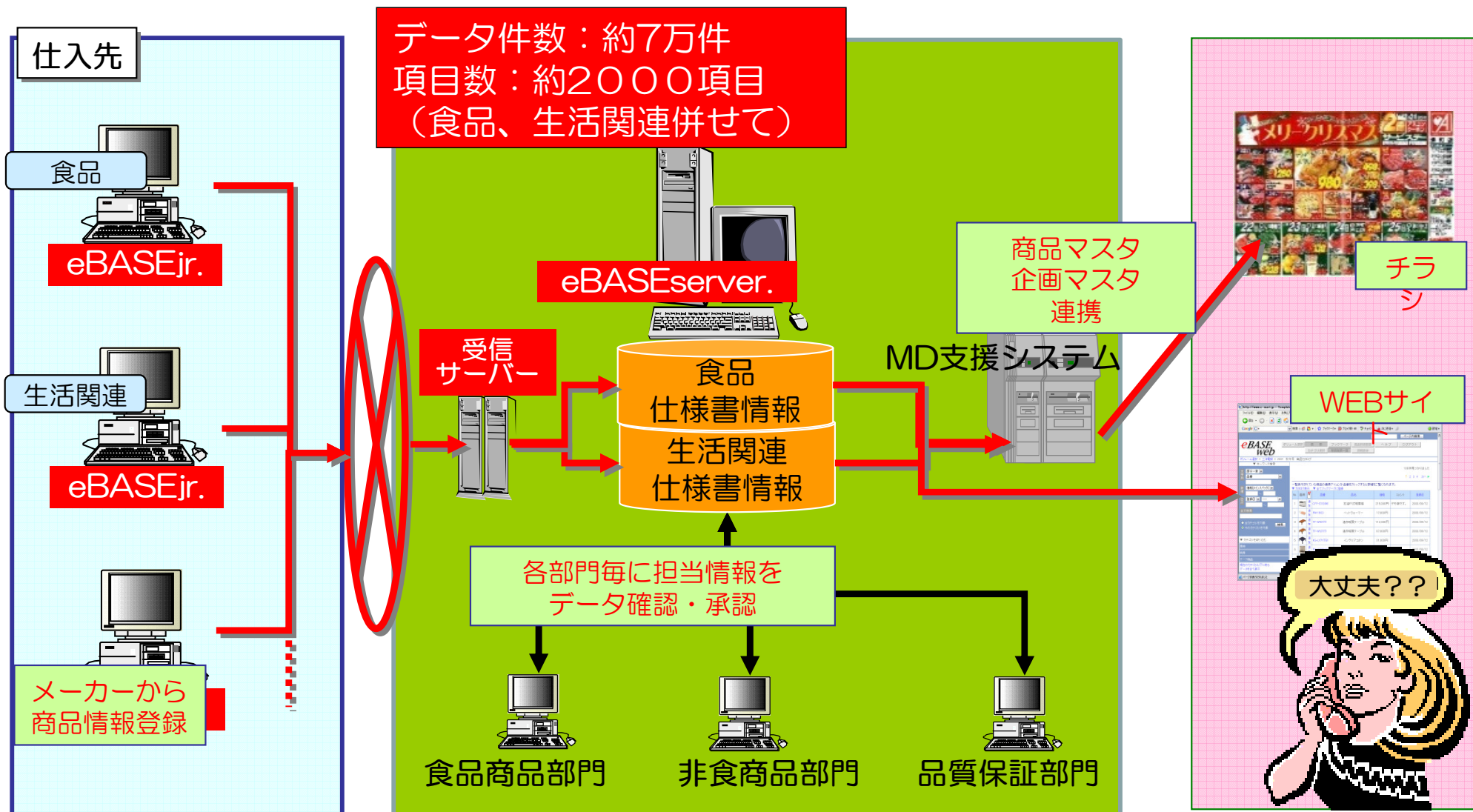
複数システムの情報メンテナンス負荷大



既存の自社システムとデータ連携によるDB構築！

パッケージ利用型

消費者の安全安心の意識・情報開示ニーズの高まり



企業リスク管理と説明責任を低コストに実現！

eBASEソリューション導入・活用のポイント

全社レベルでの
商品情報の一元化

▶ 各種商品情報、ドキュメント類を一元管理可能な仕組みをご利用いただいております。

お取引先、エンドユーザ
への情報提供、伝達

▶ お取引先帳票、基幹・業務システムへ連携可能な仕組みをご利用いただいております。

仕入先様情報の収集

▶ 仕入先様を含めた情報館・収集の仕組みをご利用いただいております。

お客様課題、ニーズにあわせ
柔軟に運用モデルの構築が可能です。

eBASE基本ソフト商品構成

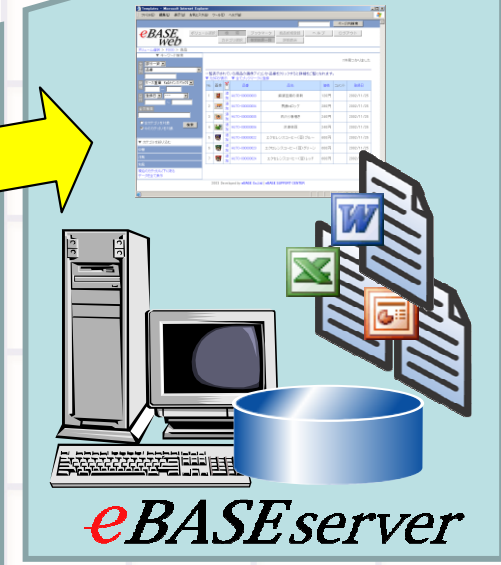
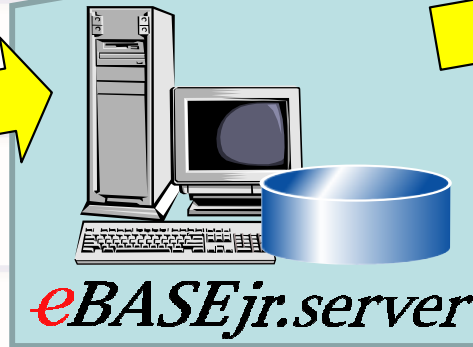
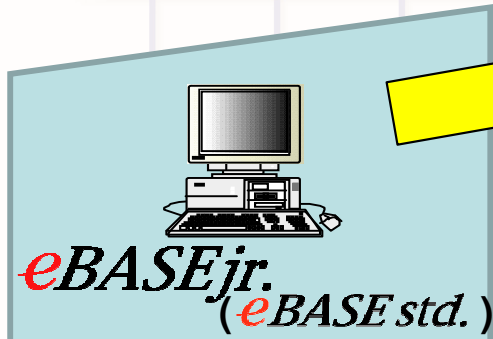
ユーザー規模・成熟度やご予算に合わせて
最適なシステムラインナップをご用意しています。

Step1

Step2

Step3

Step4



入力専用ソフト
(データ入力)
(帳票出力)

入力専用ソフト
データの共有化

データ入力
データの共有化
帳票出力

データ入力
データの共有化
帳票出力
各種オプション機能

データ出力 帳票出力について

eBASE導入効果シミュレーション - Windows Internet Explorer

http://www.ebase.co.jp/simulation_002/index.html

Google

Google 検索 ログイン ファイル(E) 編集(E) ATOK

eBASE導入効果シミュレーション

様 eBASE導入効果シミュレーション

質問画面に戻る 結果を印刷する

前提条件:時給 ¥2,000円とする

■ 導入前コスト 作成にかかるコスト(月額) 【得意先様企業数 × 取り扱いアイテム数 × 作成時間】

50社 × 100アイテム × (2000円 × 1時間) =

【月額】 ¥10,000,000
【年額】 ¥120,000,000

■ 導入後コスト 作成にかかるコスト(月額) 【得意先様企業数 × 取り扱いアイテム数 × 作成時間】

50社 × 100アイテム × (2000円 × 0.25時間) =

【月額】 ¥2,500,000
【年額】 ¥30,000,000

導入により年間 **¥90,000,000** のコストダウン (¥120,000,000 - ¥30,000,000) が見込めます。

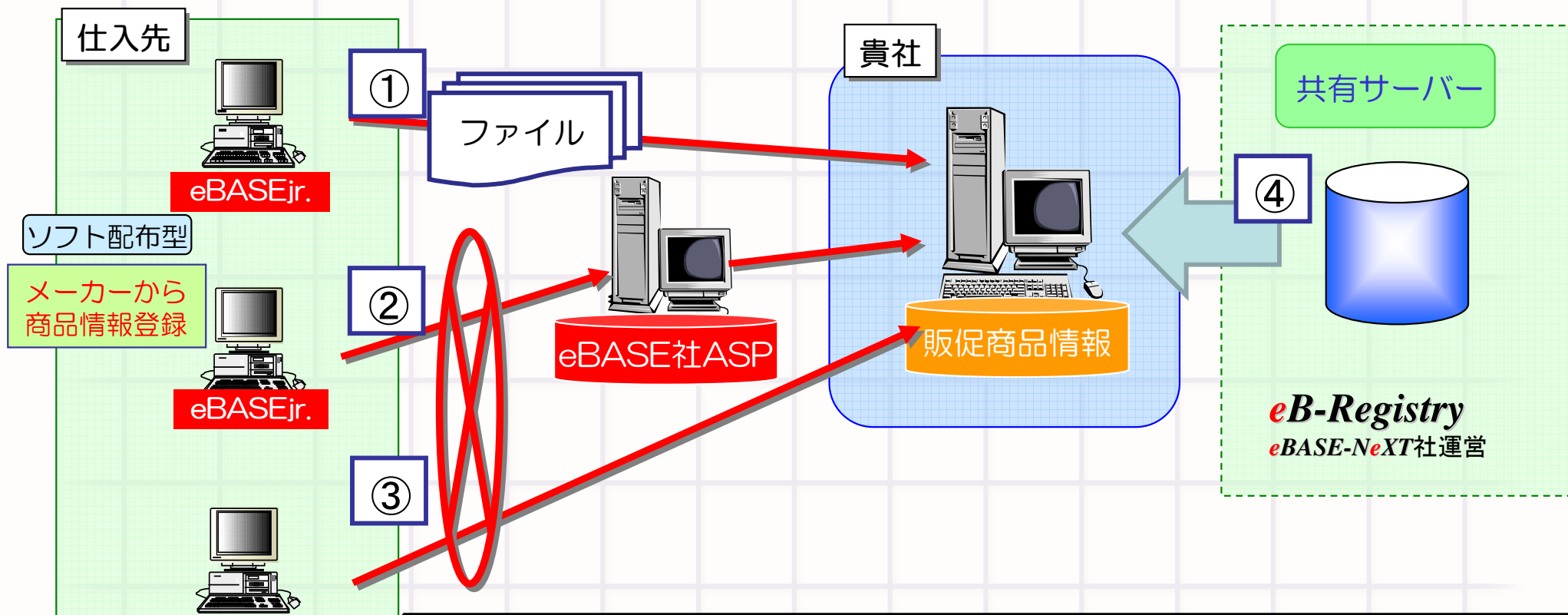
[もっと詳しく知りたい人のためにこちらをクリック!!](#)

Copyright (C) 2004 eBASE CO., LTD. All Rights Reserved.

インターネット | 保護モード: 有効 100%

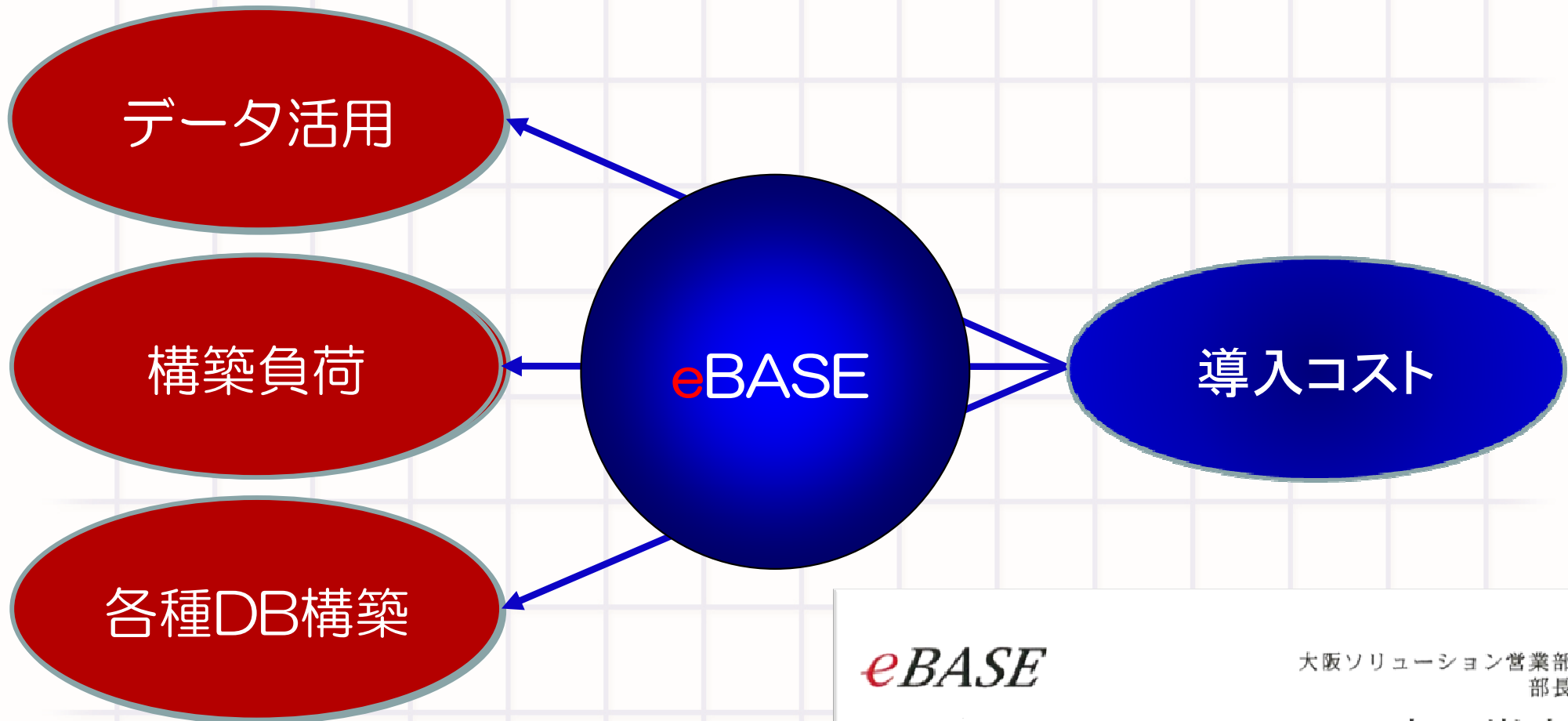
eBASEを利用したデータ収集手法

データ収集も利用規模やご予算に合わせて最適な方法を選択頂けます



| 収集方法 | 仕入先 | | コスト | 収集レベル | | 専用項目 |
|--------------|-----|-----|------------|-------|----|-----------------|
| | 効率化 | コスト | 収集コスト | 品質 | 納期 | 収集 |
| ①eBjr.file交換 | ○ | ○ | 無料 | ○ | △ | × |
| ②eB-ASP経由 | ○ | ○ | 1~10万円/年 | ◎ | ◎ | ◎ |
| ③eBjr.直接 | ○ | ○ | 初期約100万円 | ◎ | ◎ | ◎ |
| | | | L&S費20万円/年 | | | |
| ④eB-Registry | ◎ | ○ | 5万/月 | ◎ | ◎ | × ¹² |

最後に



ご不明点は右記まで
ご遠慮なくお申し付け下さい。

eBASE

大阪ソリューション営業部
部長

田本 嵩幸

Takayuki Tamoto

*eBASE*株式会社

〈本社〉〒531-0072 大阪市北区豊崎5-4-9 商業第二ビル2F

TEL 06-6486-3928(直通) FAX 06-6486-3956

TEL 06-6486-3915(製品お問い合わせ)

〈東京支社〉〒104-0032 東京都中央区八丁堀2-20-1 藤和八丁堀ビル6F

TEL 03-3523-4004 FAX 03-3523-4005

E-Mail: tamoto@ebase.co.jp URL <http://www.ebase.co.jp/>

Microsoft
GOLD CERTIFIED

Partner

Hercules
Listed Company: 3838

ご清聴ありがとうございました。