

# **eBASE株式会社** **2018年3月期決算と** **事業報告**

2018年5月

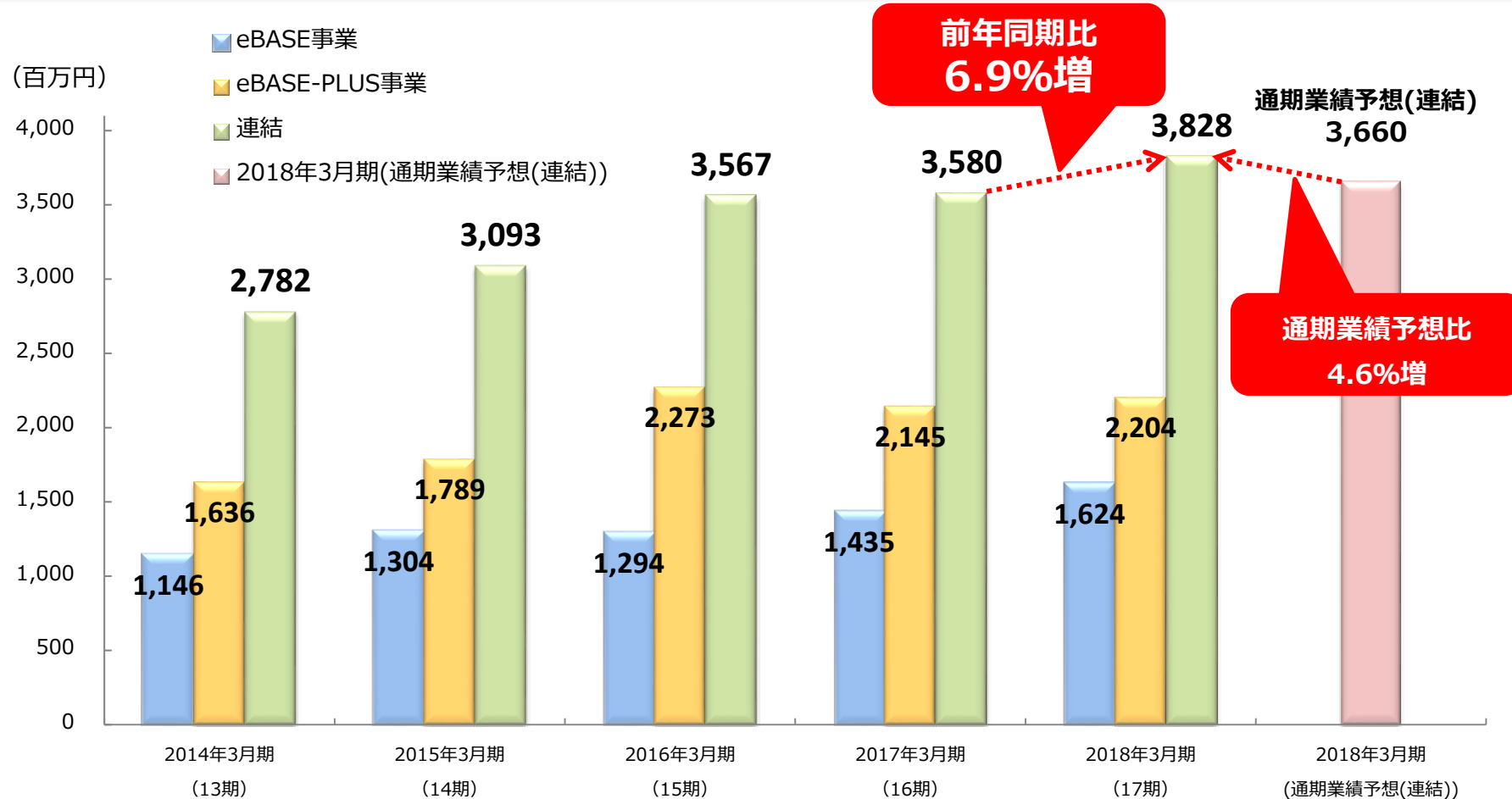
# 目次

|                               |                 |
|-------------------------------|-----------------|
| ■ 会社概要                        | ・ ・ ・ ・ ・ P3    |
| ■ 通期決算連結売上高の推移                | ・ ・ ・ ・ ・ P4    |
| ■ 通期決算連結経常利益の推移               | ・ ・ ・ ・ ・ P5    |
| ■ 通期決算連結業績の推移・連結貸借対照表の推移      | ・ ・ ・ ・ ・ P6    |
| ■ eBASEグループ事業概況               | ・ ・ ・ ・ ・ P7～10 |
| ■ 通期決算セグメント毎の概況/eBASE事業       | ・ ・ ・ ・ ・ P11   |
| ・ 種類別販売実績の推移                  | ・ ・ ・ ・ ・ P12   |
| ・ 業界別売上実績の推移                  | ・ ・ ・ ・ ・ P13   |
| ・ 食品業界FOODS 今期施策とその進捗         | ・ ・ ・ ・ ・ P14   |
| ・ 日雑業界GOODS 今期施策とその総括         | ・ ・ ・ ・ ・ P15   |
| ・ 2018年3月期 その他ソリューション別施策と進捗   | ・ ・ ・ ・ ・ P16   |
| ■ 通期決算セグメント毎の概況/ eBASE-PLUS事業 | ・ ・ ・ ・ ・ P17   |
| ■ 次期（2019年3月期）の連結業績予想         | ・ ・ ・ ・ ・ P18   |
| ■ 資本状況（ROE及びROA等）の推移          | ・ ・ ・ ・ ・ P19   |

# 会社概要

- 会社名： eBASE株式会社 （東証第一部/証券コード：3835）
- 設 立： 2001年10月
- 資本金： 190百万円
- 本社所在地： 大阪市北区豊崎5丁目4-9 商業第二ビル
- 理 念：  
貢献なくして利益なし、利益なくして継続なし、継続なくして貢献なし  
社会から求められ、賛同を得られるサービスでないと利益を得ることはできない。  
利益を上げないと、そのサービスを継続し成長させていくことはできない。  
結果的に、継続した成長を提供できるサービスでないと社会貢献ができない。
- 事業内容： コンテンツマネジメントソフト「eBASE」の企画開発・販売・保守
- グループ会社：  
eBASE-NeXT株式会社： 「eBASE」のクラウドサービス・データプールサービスの運用  
eBASE-PLUS株式会社： 「eBASE」の受託開発、受託オペレーション、受託サーバー保守  
IT開発アウトソーシングビジネス
- グループ総従業員数： 439名（447名/役職員含む；前年比7名増）（2018年4月現在）

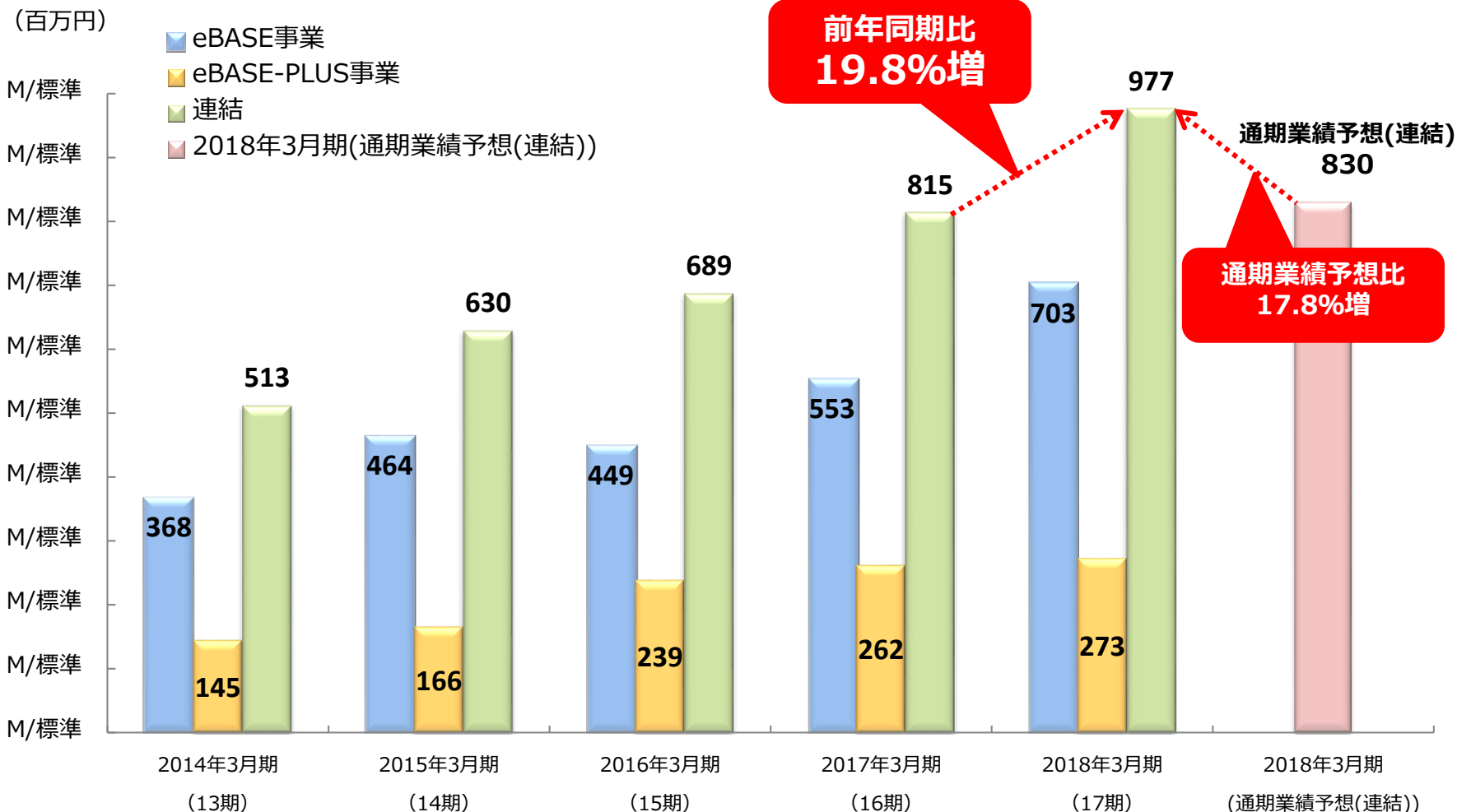
# 通期決算 連結売上高の推移



注1) セグメント間取引については、相殺消去しております。

注2) 2015年3月期（第14期）第4四半期より九州部門の事業譲受を行っております。

# 通期決算 連結経常利益の推移



注1) セグメント間取引については、相殺消去しております。

注2) 2015年3月期（第14期）第4四半期より九州部門の事業譲受を行っております。

# 通期決算 連結業績・連結貸借対照表の推移

(単位：百万円)

|                             | 2014年3月期<br>(第13期) | 2015年3月期<br>(第14期) | 2016年3月期<br>(第15期) | 2017年3月期<br>(第16期) | 2018年3月期<br>(第17期) |
|-----------------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|
| <b>売 上 高</b>                | 2,782              | 3,094              | 3,567              | 3,580              | <b>3,828</b>       |
| (eBASE事業)                   | (1,146)            | (1,304)            | (1,294)            | (1,435)            | (1,625)            |
| (eBASE-PLUS事業)              | (1,640)            | (1,790)            | (2,274)            | (2,147)            | (2,209)            |
| (セグメント間取引)                  | (△4)               | (△0)               | (△1)               | (△2)               | (△6)               |
| <b>営業利益</b>                 | 508                | 621                | 697                | 828                | <b>958</b>         |
| <b>経常利益</b>                 | 513                | 630                | 689                | 815                | <b>977</b>         |
| (eBASE事業)                   | (368)              | (464)              | (449)              | (553)              | (703)              |
| (eBASE-PLUS事業)              | (145)              | (166)              | (239)              | (262)              | (273)              |
| (セグメント間取引)                  |                    |                    |                    |                    | (-)                |
| <b>親会社株主に帰属する<br/>当期純利益</b> | 326                | 414                | 474                | 566                | <b>688</b>         |

|           | 前期<br>(2017年3月末) | 当期<br>(2018年3月末) | 前期末比  |                                                        |
|-----------|------------------|------------------|-------|--------------------------------------------------------|
| 流動資産      | 2,156            | 2,603            | 447   | 現金及び預金 + 370、受取手形及び売掛金 + 66                            |
| 固定資産      | 1,101            | 1,341            | 239   |                                                        |
| (有形+無形資産) | (53)             | 71               | (18)  | のれん△0                                                  |
| (その他)     | (1,048)          | (1,269)          | (220) | 投資有価証券 + 217                                           |
| 資産合計      | 3,258            | 3,944            | 686   |                                                        |
| 流動負債      | 350              | 424              | 73    | 未払法人税等 + 14                                            |
| 負債合計      | 350              | 424              | 73    |                                                        |
| 株主資本合計    | 2,876            | 3,498            | 621   | 利益剰余金 + 575<br>(配当金支払△113)<br>(親会社株主に帰属する当期純利益の計上+688) |
| 新株予約権     | 29               | 21               | △8    |                                                        |
| 純資産合計     | 2,907            | 3,520            | 613   |                                                        |
| 負債・純資産合計  | 3,258            | 3,944            | 686   |                                                        |

# eBASEグループ事業概要

当社グループは、eBASE事業とeBASE-PLUS事業で構成

## eBASE事業

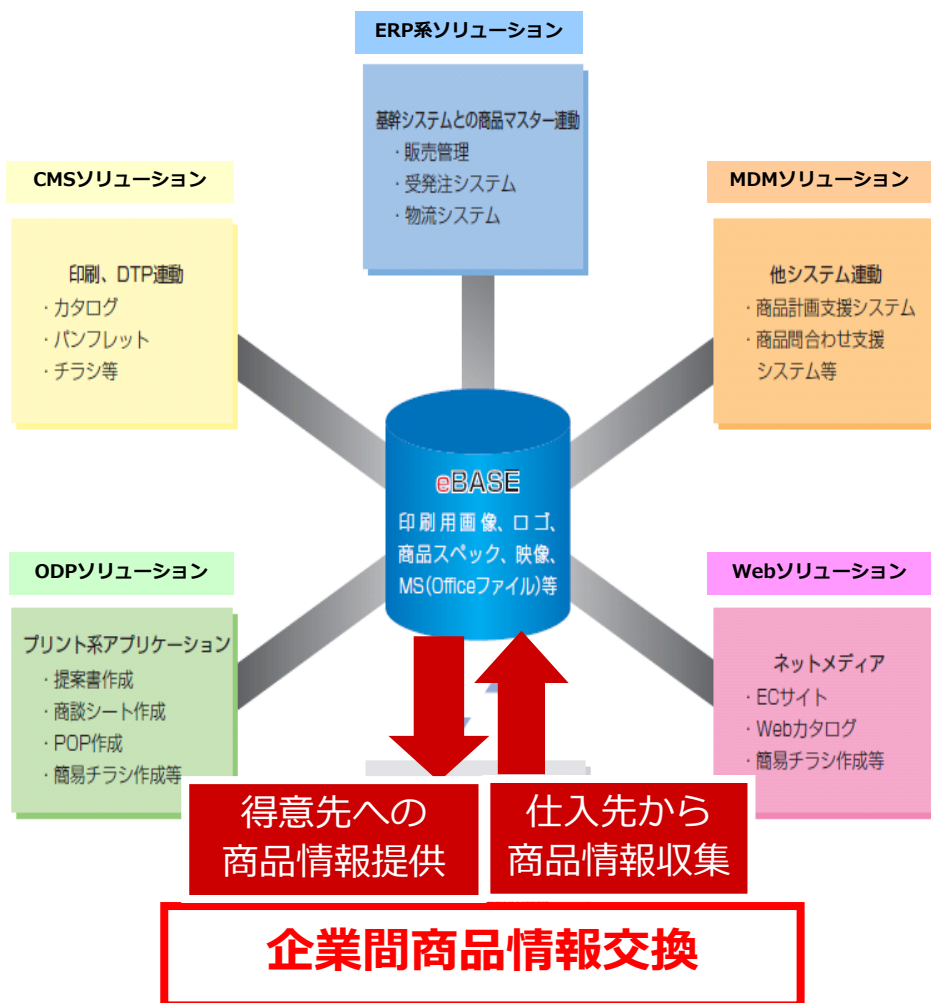
- ・ 様々な業界（食品、日雑、医薬、家電、住宅、工具業界、等）で、統合商品情報管理パッケージソフトeBASEを自社開発・販売。
- ・ オンプレミス型だけでなく、クラウドサービスも提供。
- ・ 業界別に、企業間商品情報交換の標準化を推進し、「業界別 商品データプールサービス」を展開中。
- ・ 基幹系システムのマスターデータマネジメントニーズにも対応。

## eBASE-PLUS事業

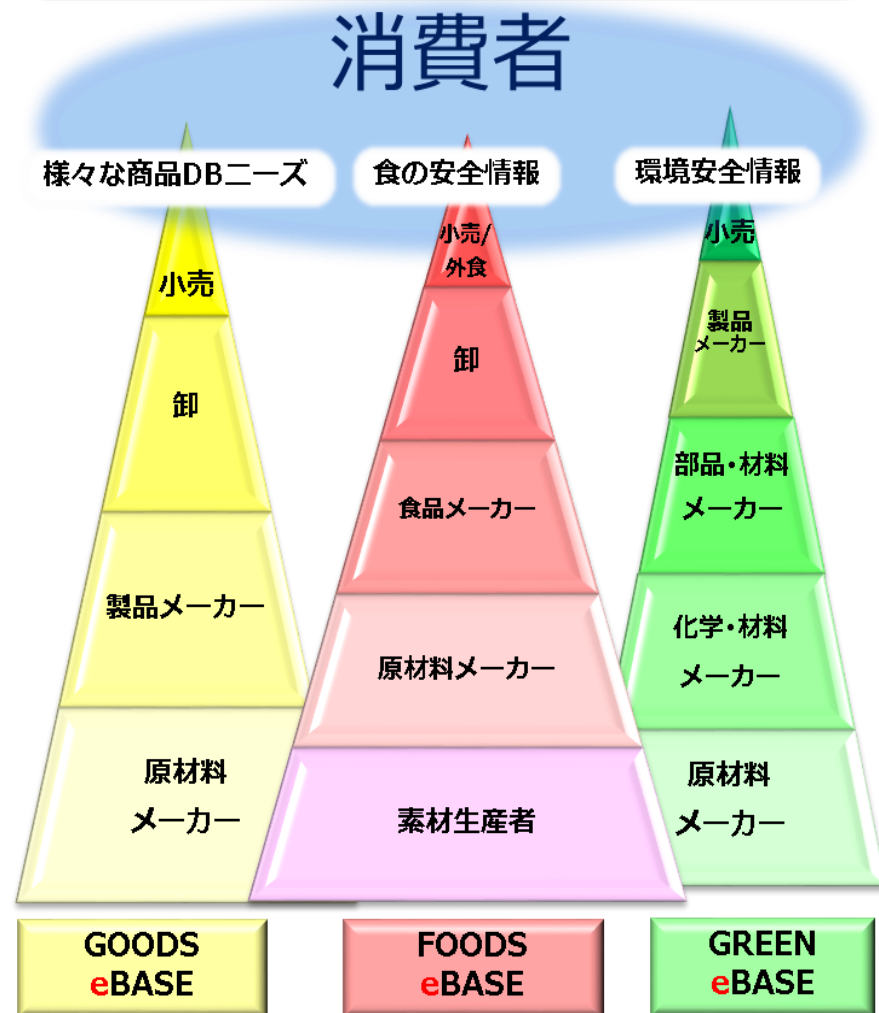
- ・ eBASE社や顧客企業からの受託開発、受託オペレーション、受託サーバー保守等のIT開発アウトソーシングビジネス。

# eBASE事業概況

## 統合商品データベースeBASE概要



## 業界別の商品情報交換サービス概要



# 新しいeBASE事業概況(コンテンツビジネス)

## eBASE 業界別 商品データベースサービス 概要

商品詳細情報の提供を効率化！

商品情報は随時更新中！！

商品詳細情報の収集を効率化！



他業界へ展開

< 食品業界 >

eB-foods

食材えびず  
eBASE



< 日雑業界 >

eB-goods

日雑えびず  
eBASE



< 文具業界 >

eB-stationery

文具えびず  
eBASE



< 家電業界 >

eB-appliance

家電えびず  
eBASE



< 医薬品業界 >

eB-OTCdrug  
eB-medicine

OTCえびず  
調剤えびず  
eBASE



< 住宅業界 >

eB-housing

eBASE



< 工具業界 >

eB-tools

eBASE



# eBASE-PLUS事業概況

## eBASE-PLUS事業 I T人材アウトソーシングサービス

### I Tシステムソリューション



I Tスペシャリストによる高品質で高付加価値な I Tサービスシステム、プラットフォーム、データベースなど、幅広い技術領域における構築・開発をサポートし、高品質で高付加価値な I Tサービスを可能にします。

インフラ構築／業務アプリケーション開発／制御・組込み開発

### I Tマネージメント



ミッションクリティカルなシステムの安定稼働をサポート  
専任スタッフによる万全の体制により、24時間・365日、メインフレーム、UNIX、Linux、PCサーバー等の運用管理を行います。  
また、日々の運用管理業務における、お客様の負荷を軽減する各種アウトソーシングサービスも提供しております。

メインフレーム・各種Serverの運用管理／アウトソーシング支援

### I Tサポート・サービス



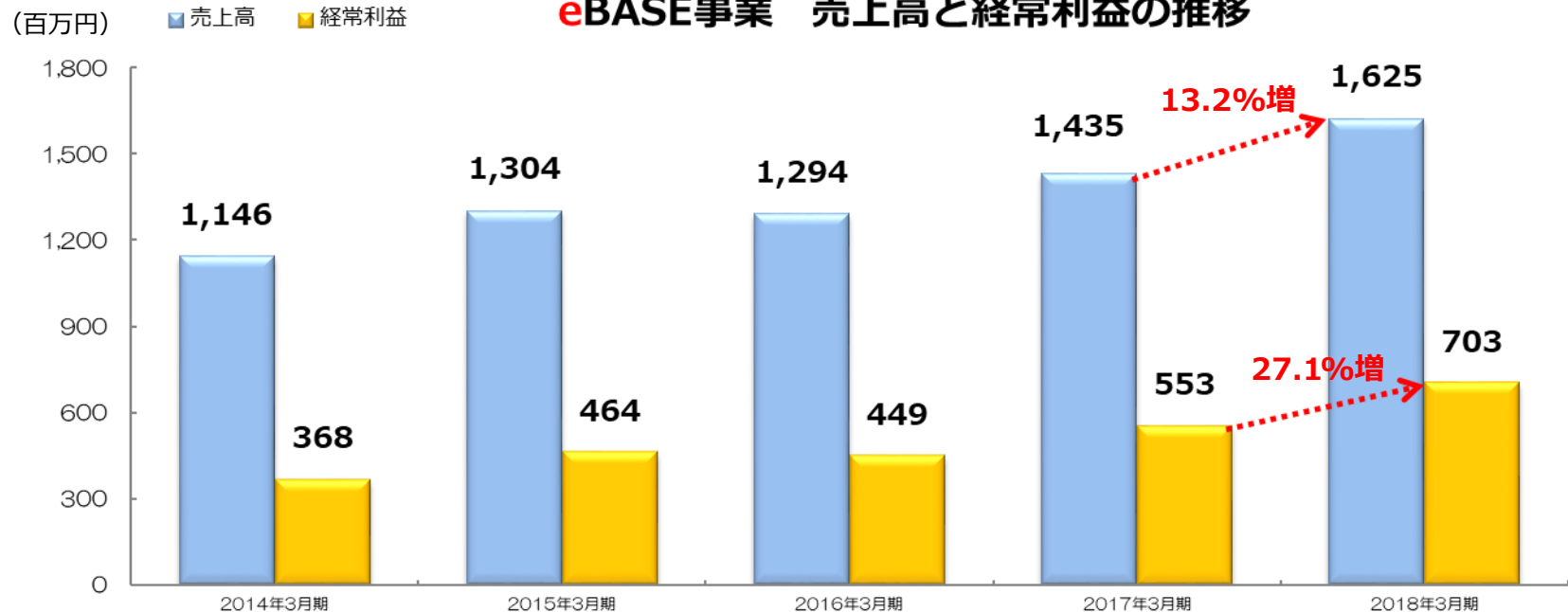
“技術力”と“サービス力”を備えたエキスパートによる安心サポート  
当社のテクニカルサポートは技術力だけでなく、人間性も合わせた調和がサービスの原点と考えております。「時代の変化に対応できる社員の育成」に力を注ぎ、お客様に心から喜んで頂くために最適なサポートサービスをご提供致します。

ネットワーク・セキュリティシステム構築／統合運用管理／システム導入・展開／ヘルプデスク

# 通期決算セグメント毎の概況/eBASE事業

## eBASE事業（パッケージソフトビジネス）

### eBASE事業 売上高と経常利益の推移

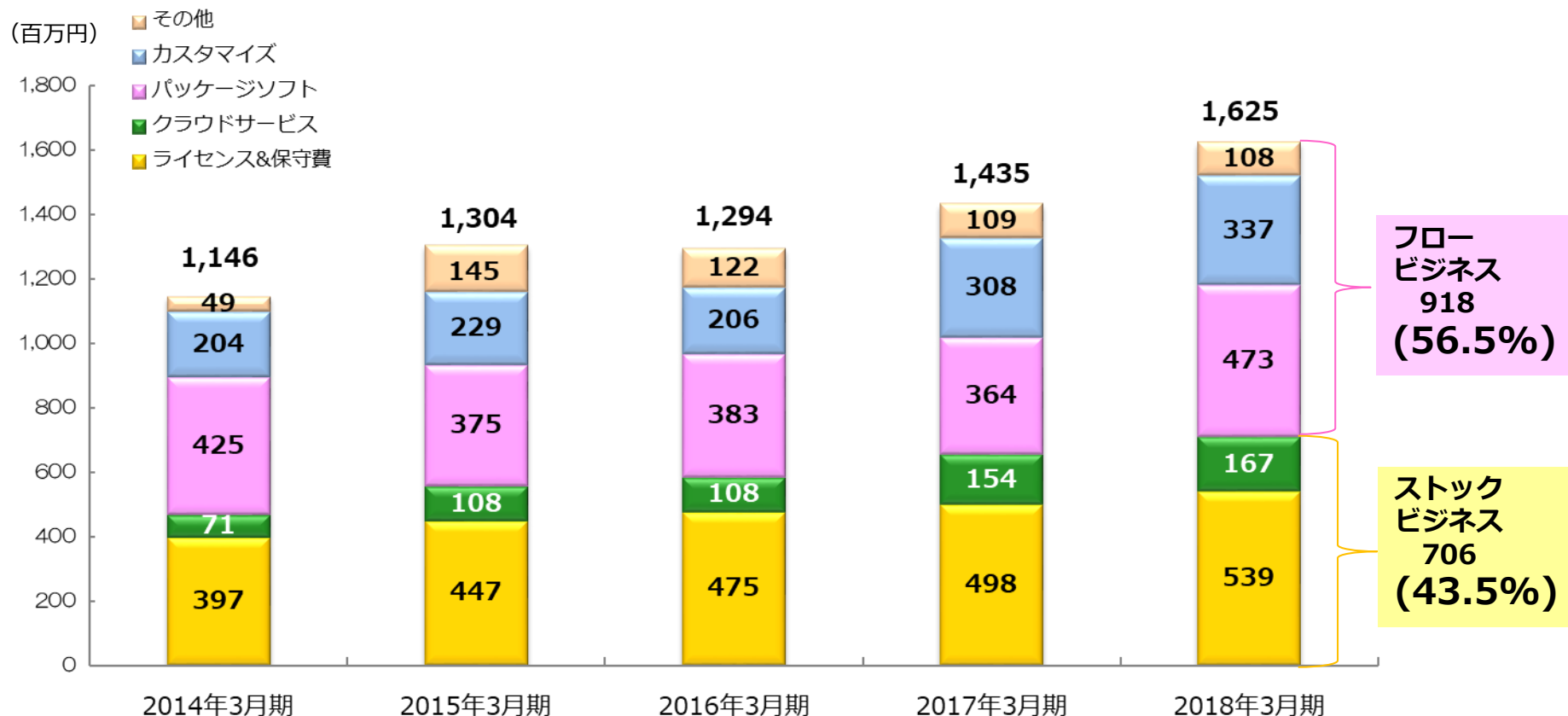


## 総括

- ・ 数件の大型案件の進捗が計画より前倒しで計上
- ・ 2020年3月末に迫った食品表示法の猶予期間終了等の需要
- ・ 大型継続案件の受注に加え、食品小売や食品メーカーへの新規・深耕営業等に注力
- ・ 家電業界や住宅業界、日雑業界において受注が堅調
- ・ 統合商品情報管理システムの引き合いが増加

# 通期決算セグメント毎の概況/eBASE事業

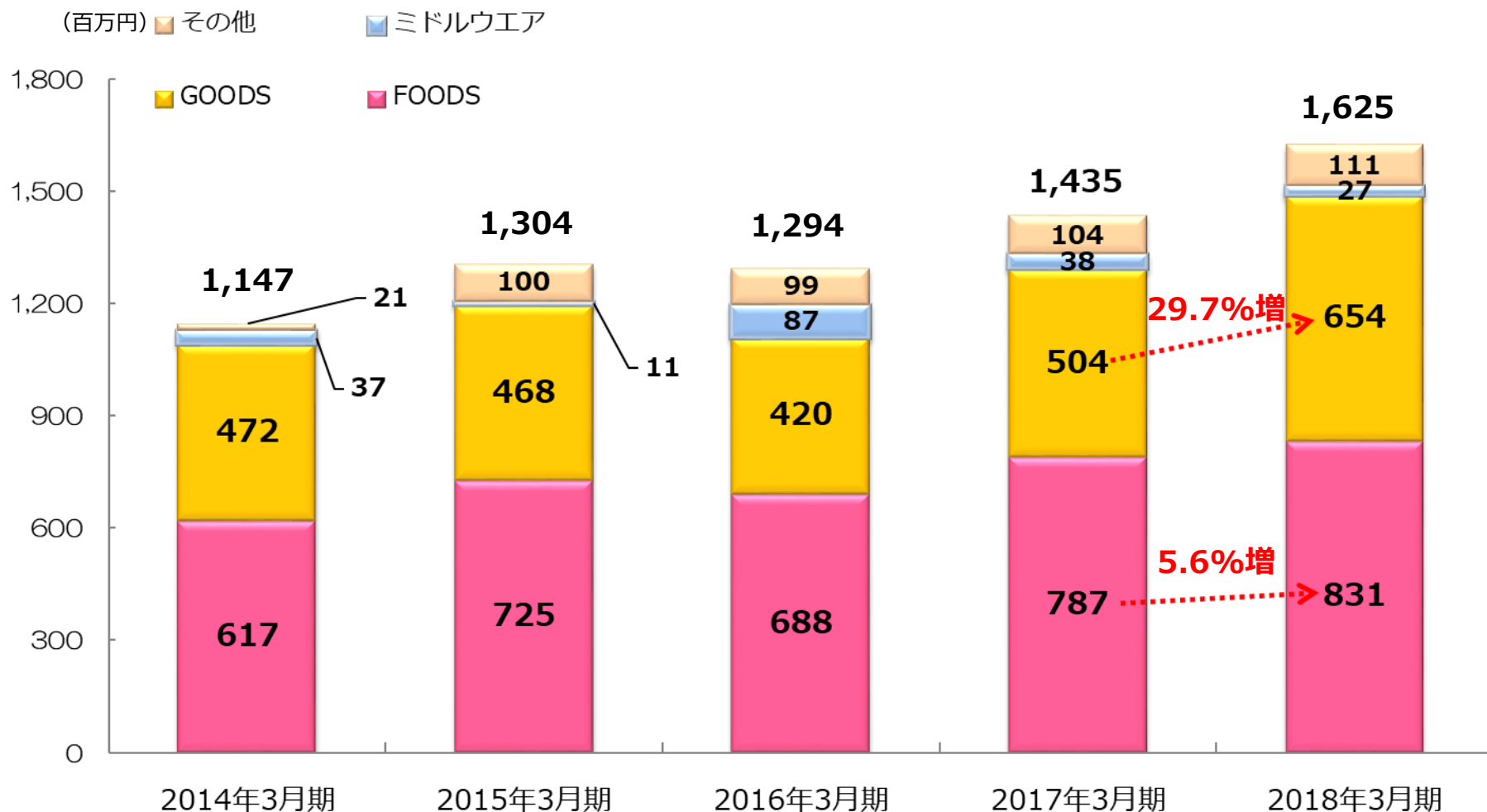
## 種類別販売実績の推移



注1) 種類別販売実績について、2016年3月期より一部クラウドサービスの計上方法を変更しております。また、変更に伴い2015年3月期以前の計上方法も変更したと仮定して算定しております。

# 通期決算セグメント毎の概況/eBASE事業

## 業界別売上実績の推移



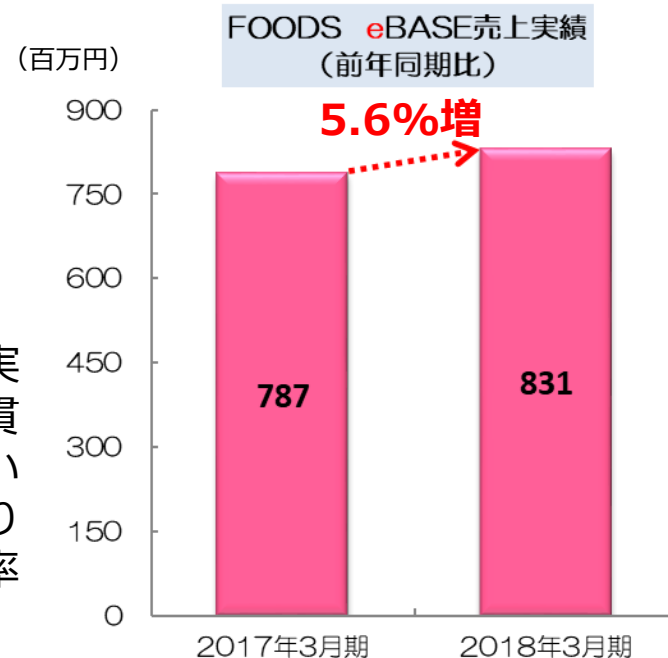
# 通期決算セグメント毎の概況/eBASE事業

## 食品業界FOODS 今期施策とその進捗

### 概要

### 食品業界向け統合商品情報管理データベース

「FOODS eBASE」は、適正な食品表示、食の安全安心を実現すべく、生産から流通までのサプライチェーン全体で一貫した食品の商品情報共有を可能とします。法令遵守に基づいた消費者への正確な品質表示が行え、食の安全安心への取り組みが正確にスムーズに行え、且つ、管理業務を大幅に効率化できる食品関連企業向け業務パッケージソフトです。



### 2018年3月期 施策

- ・現事業モデルの継続推進
- ・クラウド&ストックビジネスの推進  
「食材えびす」のデファクト化を  
継続推進と販促強化

### その進捗

- ・売上実績（通期）：831百万円
- ・追加施行された食品表示法の原料原産地表示ルールに対する機能強化
- ・2020年3月末に迫った食品表示法の猶予期間終了等の需要
- ・大型継続案件の受注に加え、食品小売や食品メーカーへの新規・深耕営業に注力
- ・商品情報コンテンツデータの流通クラウドサービスとして商品データプールサービス「食材えびす」の普及促進及び機能強化に努める

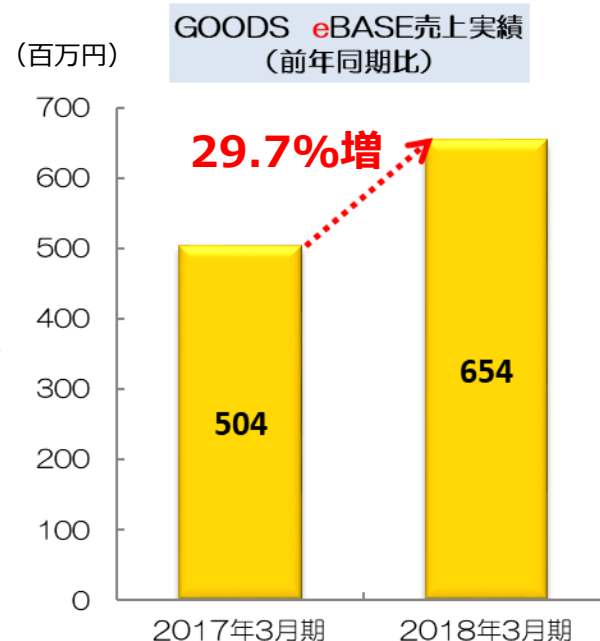
# 通期決算セグメント毎の概況/eBASE事業

## 日雑業界GOODS 今期施策とその進捗

### 概要

### 統合商品情報管理データベース

「GOODS eBASE」は、あらゆる業界の商品情報を一元管理できるコンテンツマネジメントシステムで、文字・画像・図形情報等を含む商品マスタや仕様書管理が可能な業務パッケージソフトです。日用品や工具、文具、アパレル、住宅部品など、あらゆる業界の商品情報を管理し、業界全体で効率的な商品情報収交換環境の構築を可能とします。



### 2018年3月期 施策

- ・ 特化した業界（工具業界・住宅業界・日雑業界等）への継続攻略
- ・ 受託開発型商品DBの受注促進
- ・ スマホ、タブレット対応での「ミドルウェアeBASE」の機能強化

### その進捗

- ・ 売上実績（通期）：654百万円
- ・ 数件の大型案件の進捗が計画より前倒しで計上
- ・ 新たな商品データプールサービス「日雑えびす」の提供を開始
- ・ 家電業界や住宅業界、日雑業界において受注が堅調
- ・ 多様な業界の企業から、統合商品情報管理システムの引き合いが増加
- ・ 医薬系商品データプールサービス「OTCえびす」、  
「調剤えびす」によりドラッグストア業界へ進出準備

# 通期決算セグメント毎の概況/eBASE事業

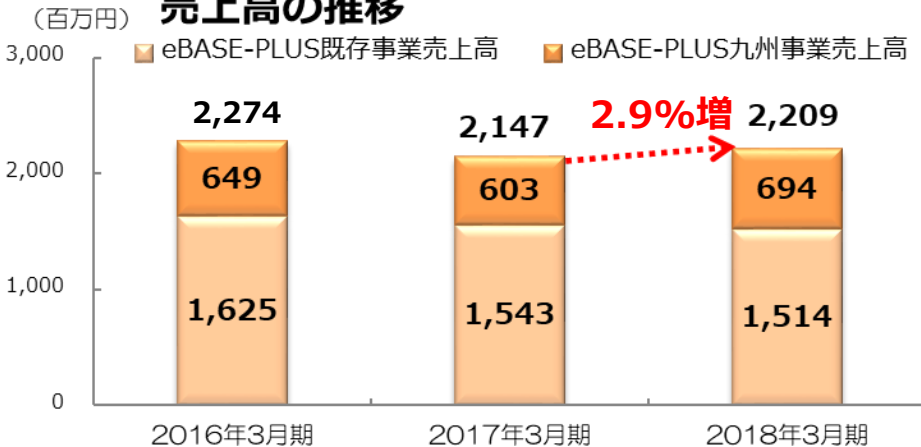
## 2018年3月期 その他ソリューション別施策とその進捗

| 業界              | 2018年3月期 施策                                                                                                  | その進捗                                                                                                                                                                      |
|-----------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| eBASE<br>ミドルウェア | <ul style="list-style-type: none"><li>・ パートナー企業の開拓</li><li>・ 「ミドルウェアeBASE」を利用した商品情報管理システム以外の新市場の模索</li></ul> | <ul style="list-style-type: none"><li>・ 売上実績（通期）：27百万円</li><li>・ CMS開発プラットフォーム「ミドルウェアeBASE」の機能強化を継続</li><li>・ パートナー企業開拓の継続推進</li><li>・ 個別企業ニーズに合致したCMS提案を継続的に推進</li></ul> |
| その他             | <ul style="list-style-type: none"><li>・ eBASEミドルウェアと連携したWebソリューションビジネスの推進</li></ul>                          | <ul style="list-style-type: none"><li>・ 売上実績（通期）：111百万円</li><li>・ eBASE顧客へのWebソリューション提案と受注活動を推進</li><li>・ 既存顧客への継続案件の受注が主</li></ul>                                       |

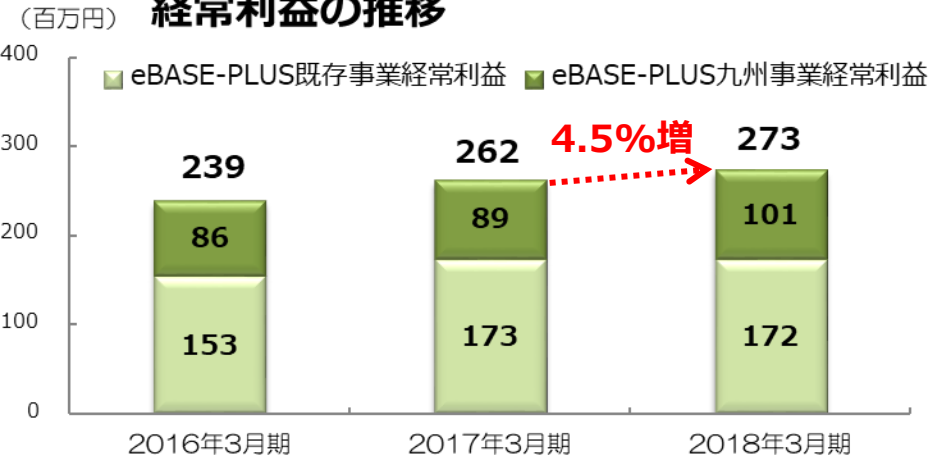
# 通期決算セグメント毎の概況/ eBASE-PLUS 事業

## eBASE-PLUS事業（IT開発アウトソーシングビジネス）

### 売上高の推移



### 経常利益の推移



## 総括

注1) 連結でのセグメント間取引については、相殺消去しておりません。  
 注2) 2015年3月期 第4四半期より九州部門の事業譲受を行っております。

### 2018年3月期 施策

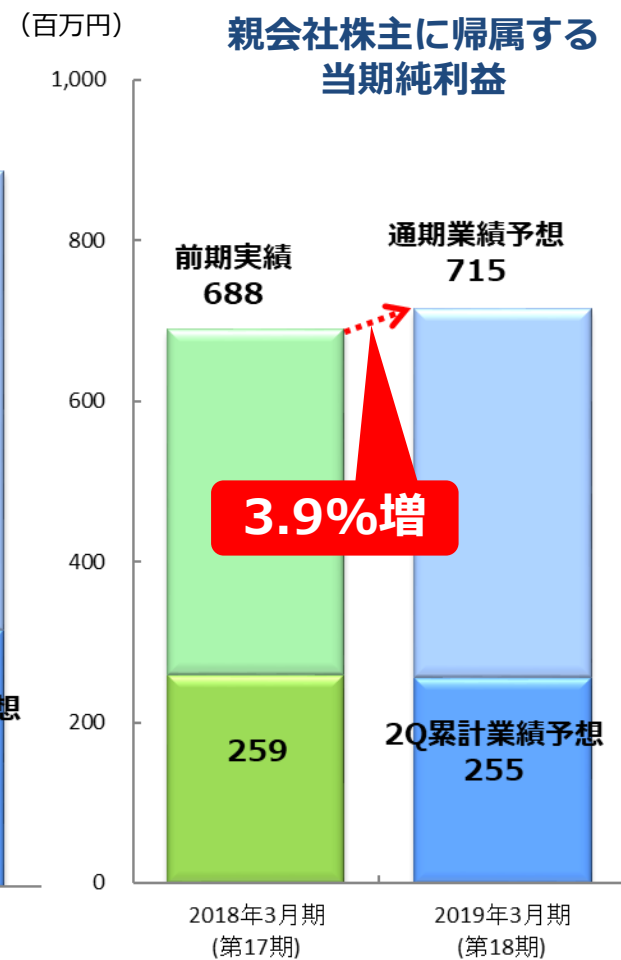
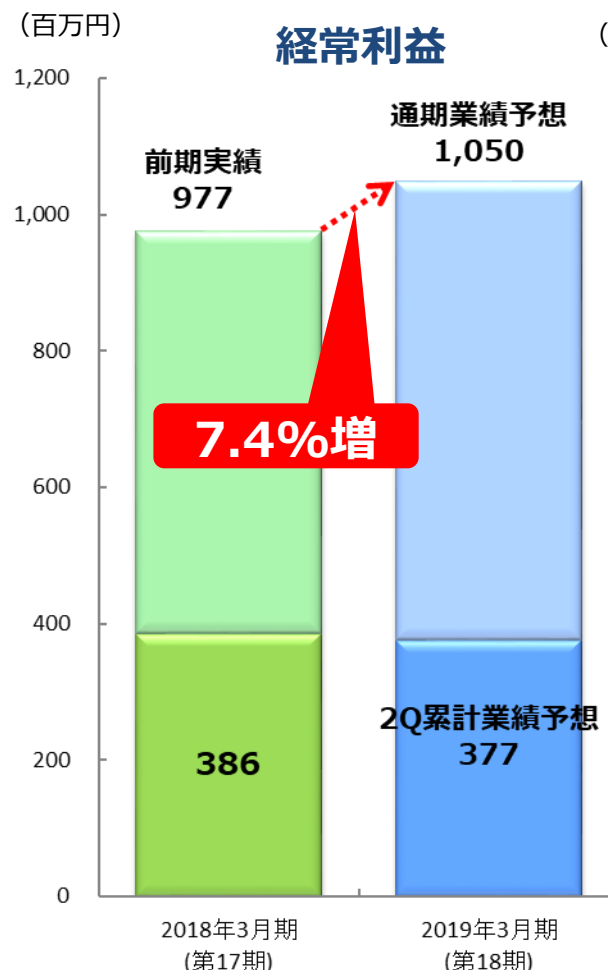
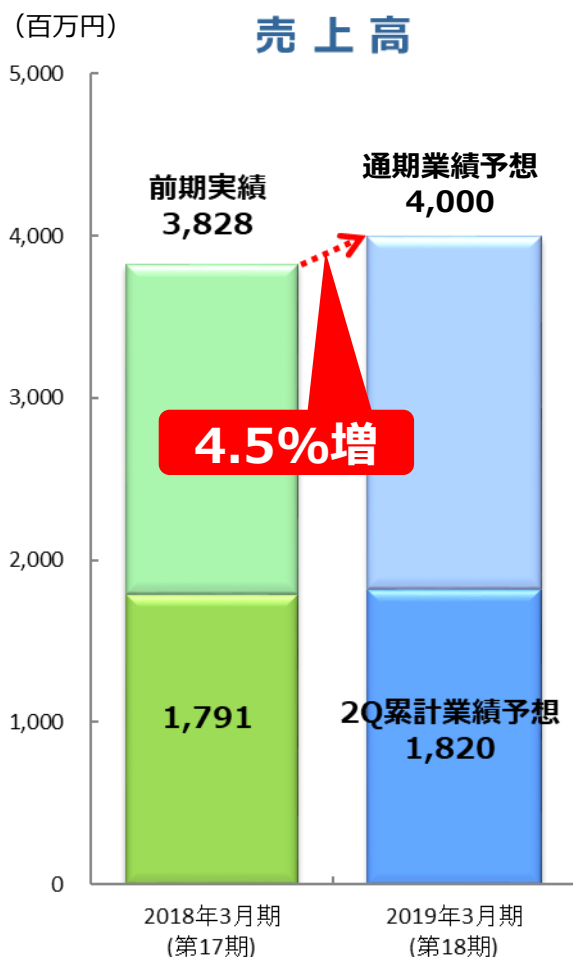
- ・ 既存IT開発アウトソーシングビジネスの維持
- ・ 安定衰退モデルから低成長モデルへの転換策検討
- ・ 改正労働派遣法対応でビジネスパートナー利用の適正化と正社員対応化の推進
- ・ M&A案件の推進

### その進捗

- ・ 売上実績（通期）：2,209百万円
- ・ 顧客ニーズに沿った案件獲得に注力
- ・ 技術者のキャリアアップ研修の充実を図った
- ・ 即戦力となる人材の採用により稼働工数が増加
- ・ 九州事業におけるビジネスパートナー工数の増加
- ・ 人材の再配置及び顧客との単価交渉を実施したことにより、1人あたりの収益性がアップ

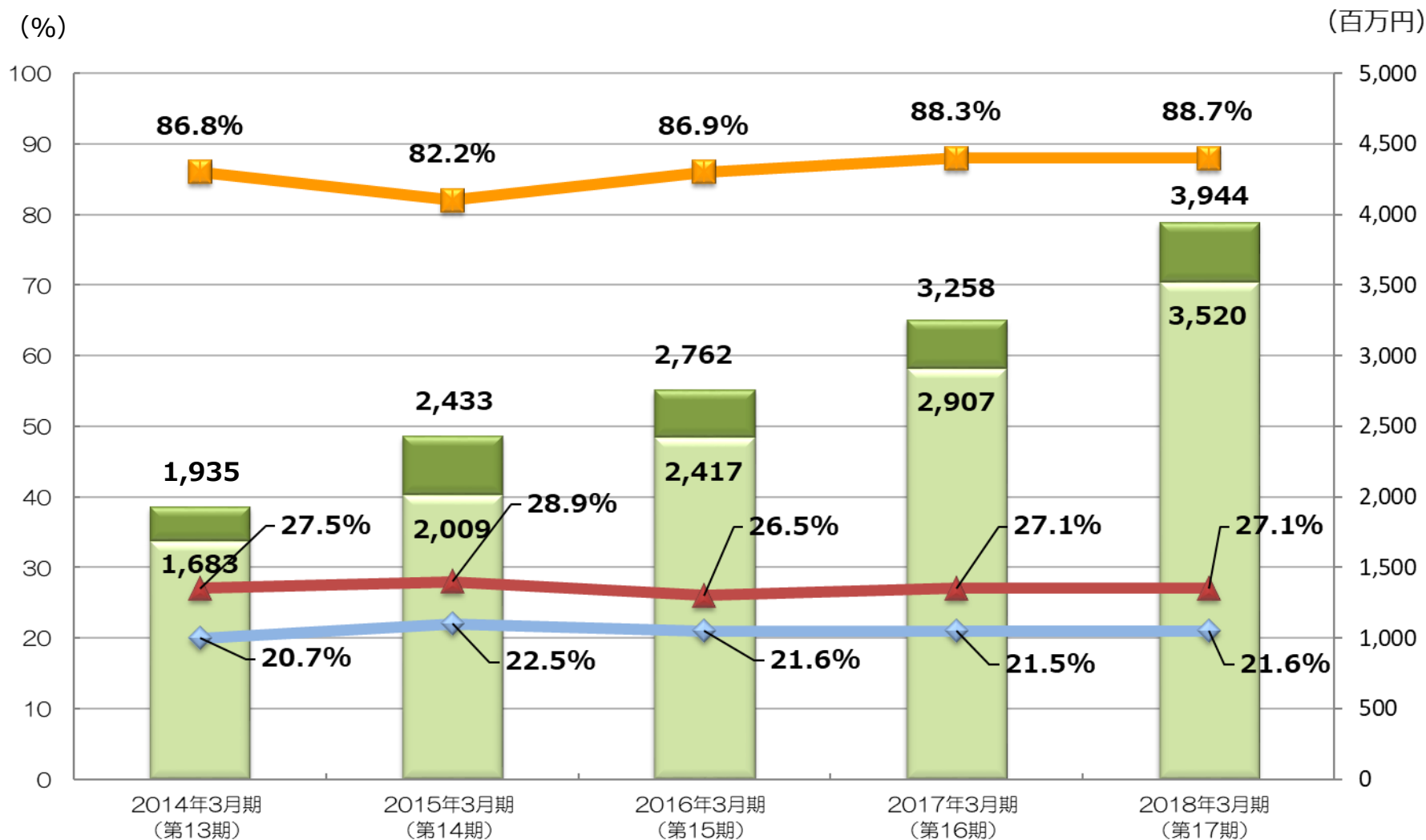
# 次期（2019年3月期）の連結業績予想

- 2019年3月期（通期業績予想数値）
- 2019年3月期（2Q累計業績予想数値）
- 2018年3月期（通期実績）
- 2018年3月期（2Q累計実績）



# 資本状況(ROE及びROA等)の推移

■ + ■ 総資産（連結） ■ 純資産額（連結） ◆ ROE（自己資本当期純利益率） ▲ ROA（総資産経常利益率） ■ 自己資本比率



# 本資料お取り扱い上の注意点

本資料は決算説明及び当社をご理解いただくために作成されたもので、当社への投資勧誘を目的としておりません。

本資料を作成するに当たっては正確性を期すために慎重に行っておりますが、完全性を保証するものではありません。本資料中の情報によって生じた障害や損害については、当社は一切責任を負いません。

本資料中の業績予想ならびに将来予測は、本資料作成時点で入手可能な情報に基づき当社が判断したものであり、潜在的なリスクや不確実性が含まれています。そのため、事業環境の変化等の様々な要因により、実際の業績は言及または記述されている将来見通しとは大きく異なる結果となることをご承知おきください。

IRに関するお問合せ

管理部 06-6486-3955  
management@ebase.co.jp