

リフォームビジネス時代における

“ 工務店営業支援 & 施主DB ”

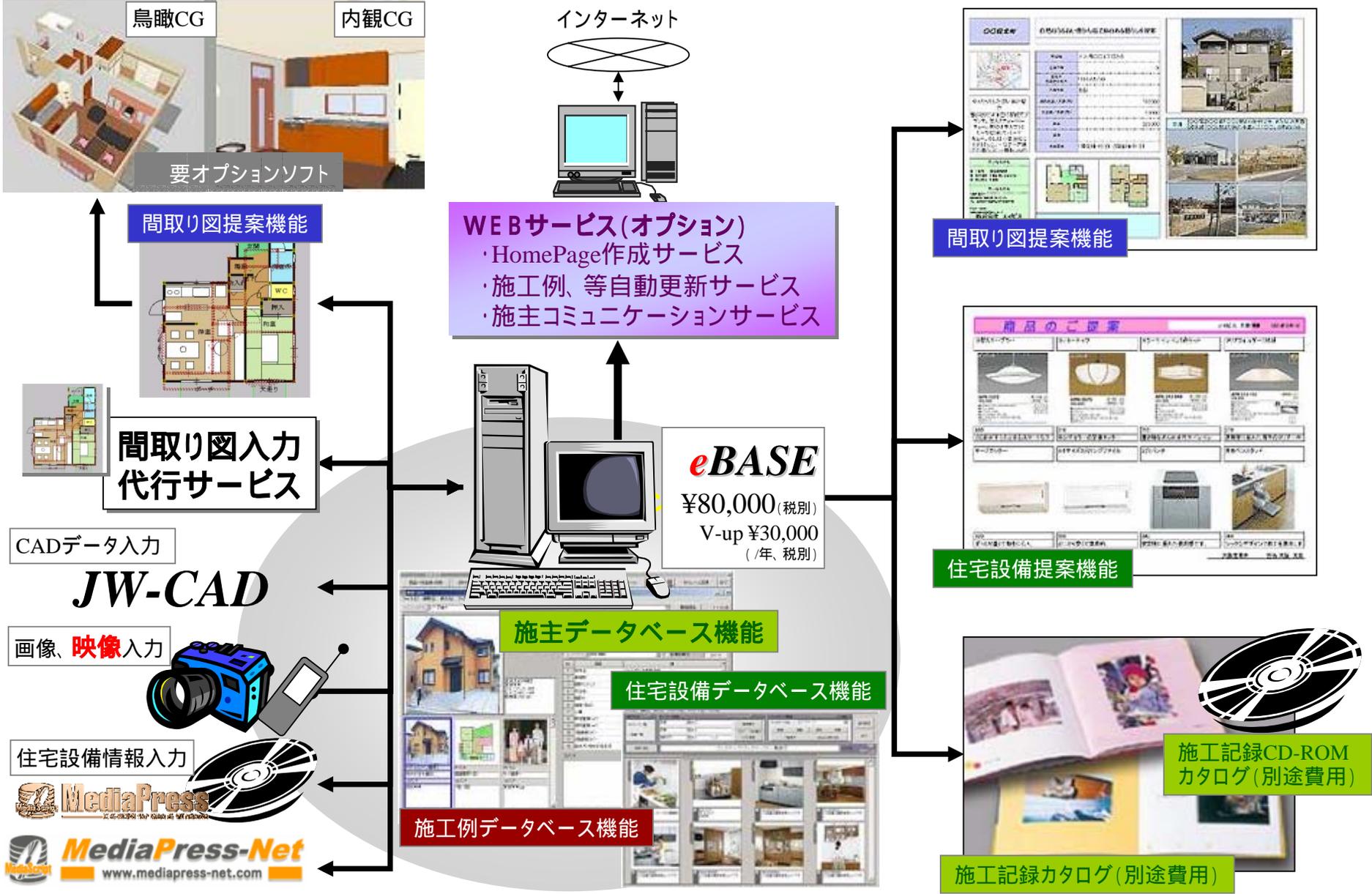
ツール提供による

工務店との共栄戦略

～ カスタマーデライト & リフォームビジネス ～

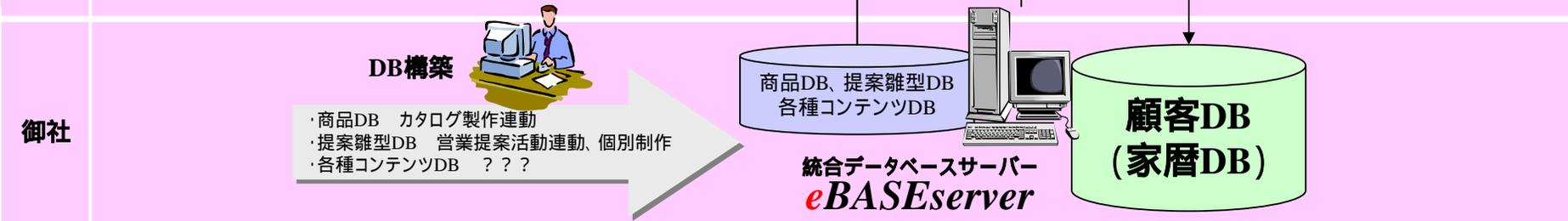
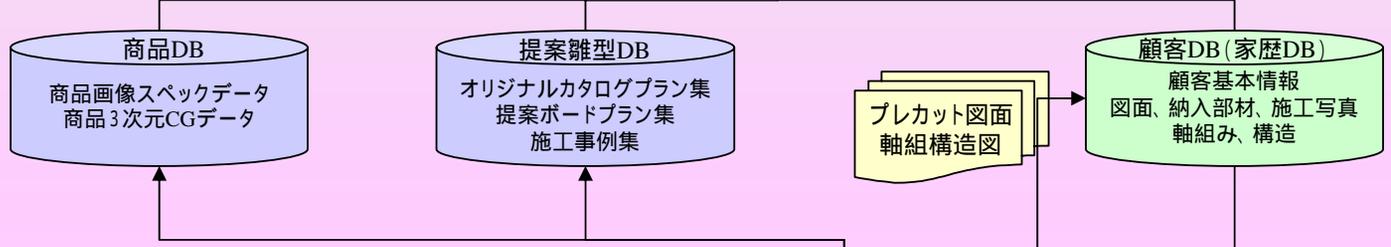
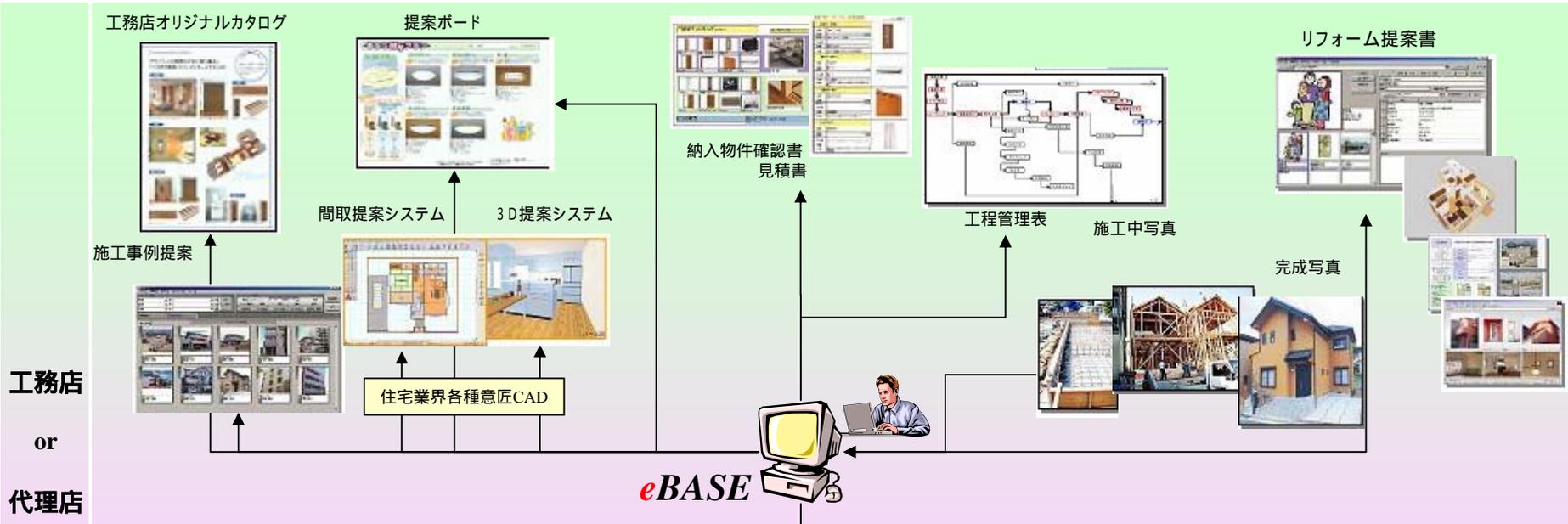
eBASE株式会社

# eBASE基本機能による工務店営業支援



# eBASEによる統合コンサルティングラインの構築

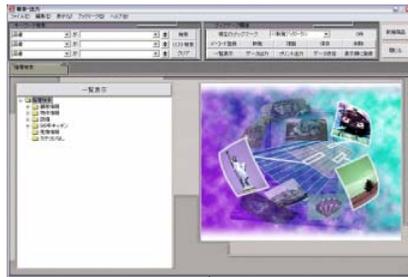
プレゼンテーション      クロージング      着工準備      着工      竣工      引渡      リフォームビジネス



# eBASE基本機能概要

eBASEでは各種情報を効率よく管理することで、効果的な情報利用を実現します。

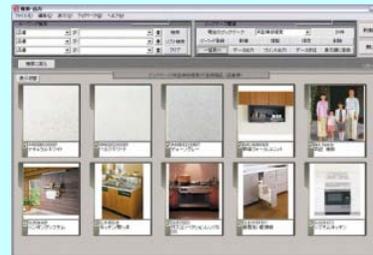
eBASE



情報利用(例)



提案データ選定

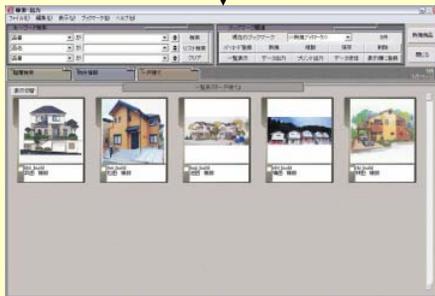


提案書自動作成

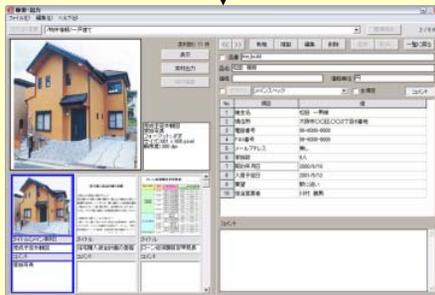


各種情報管理(例)

物件管理



詳細



商品管理



詳細



顧客管理



詳細

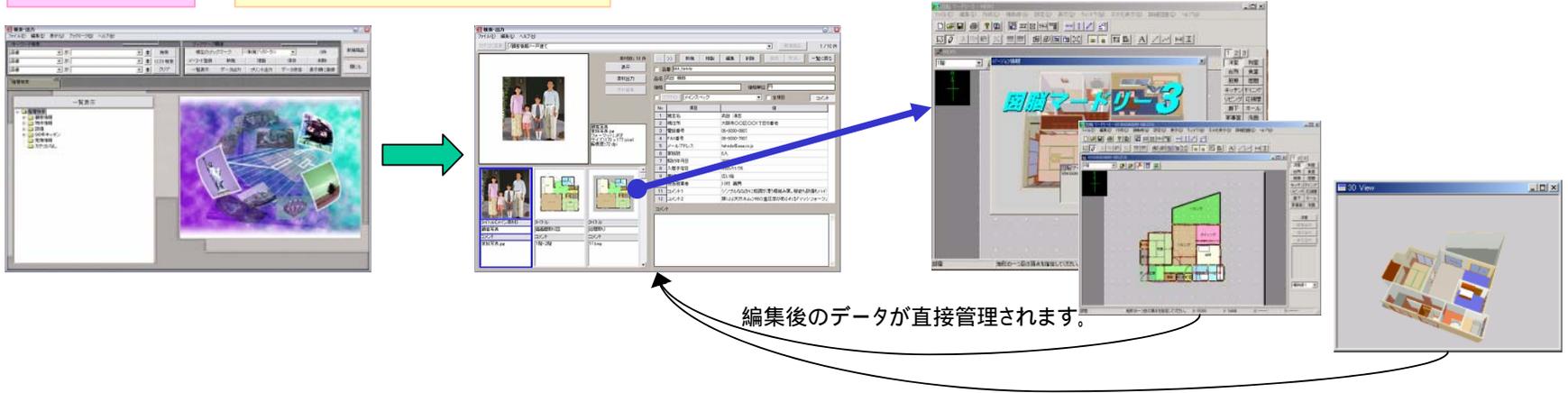


# eBuilderとeBASEについて

eBuilderは、eBASEに3次元対応(鳥瞰図、内観図)の間取り図描画ソフトを組み合わせることにより、建築業界向けに的を絞った企画製品です。(株)フォトロンの頭脳マードリーを採用しております。

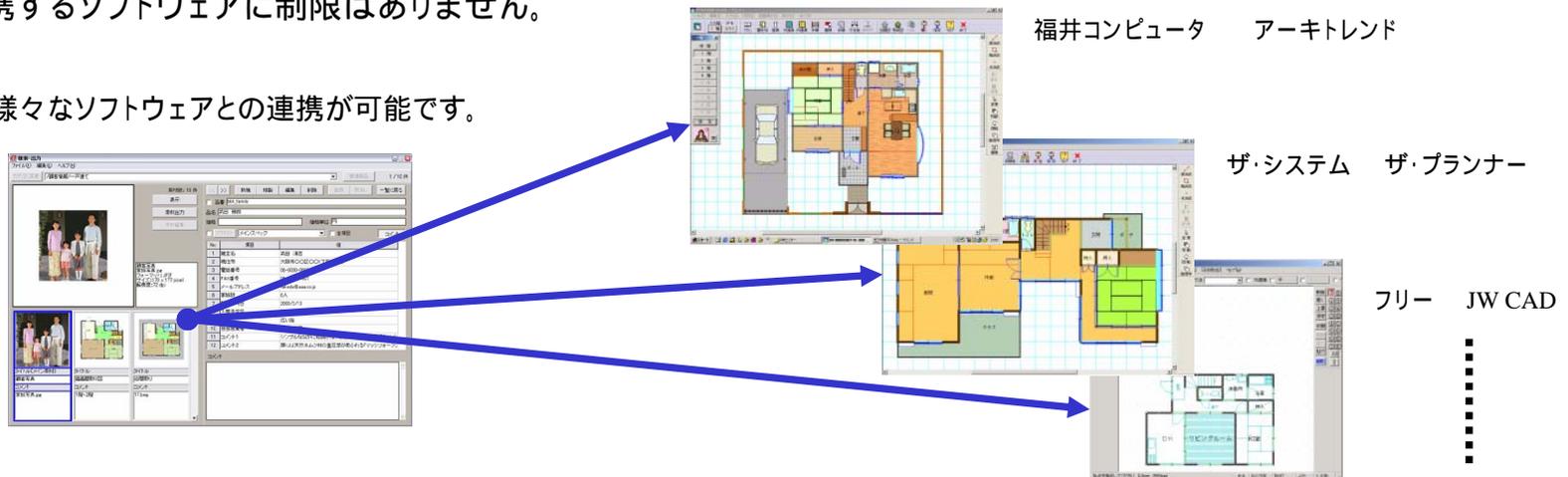
**eBuilder** = **eBASE + 頭脳マードリー**

管理されたデータから直接ソフトウェアを起動します。



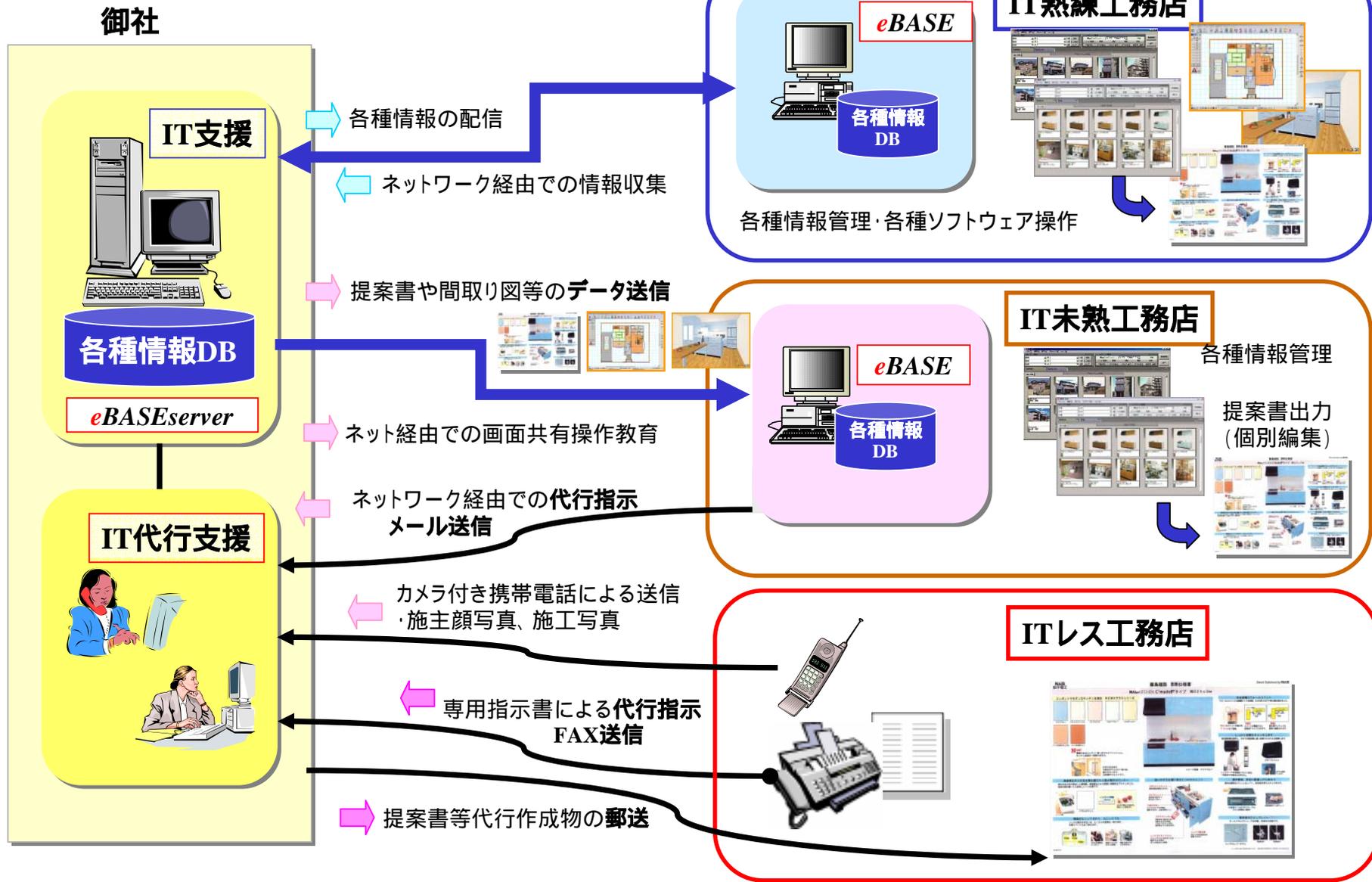
eBASEは、あらゆるフォーマットのデータを管理することができます。管理されたデータからの起動が可能であれば、連携するソフトウェアに制限はありません。

様々なソフトウェアとの連携が可能です。



# 統合コンサルティングラインの運用における会員支援

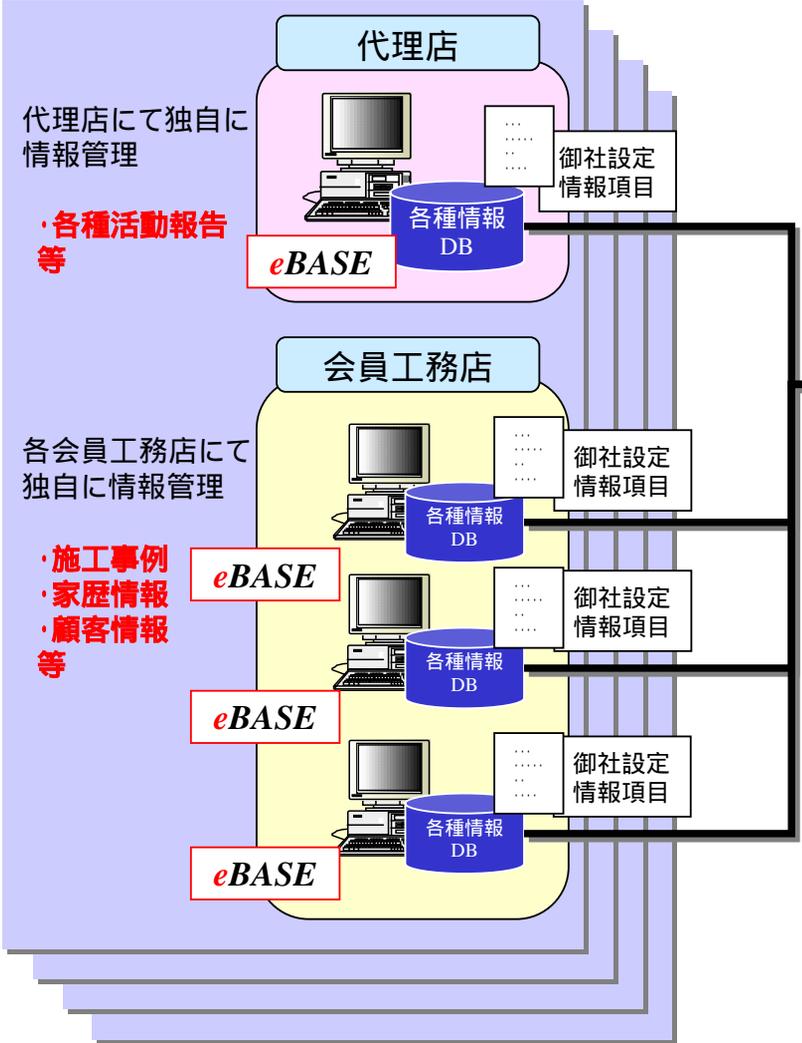
会員工務店のIT技術レベルに応じた運用支援が必要です。



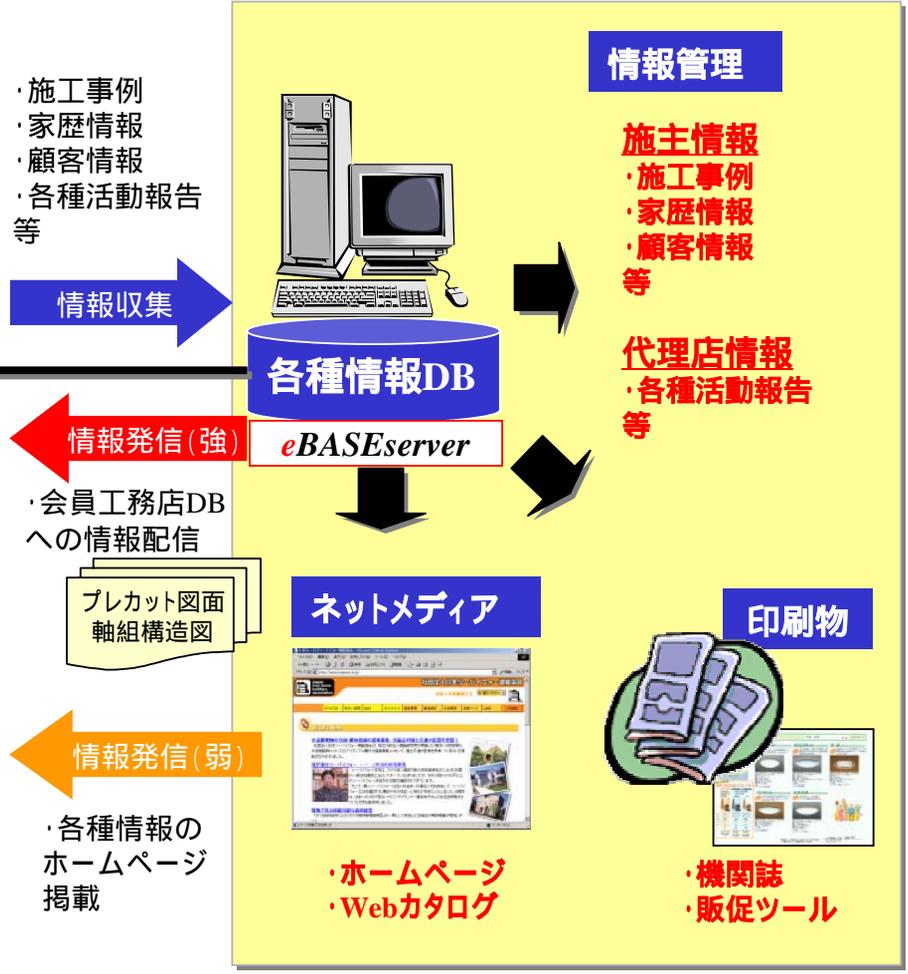
# 御社全体での情報共有化イメージ

御社にて設定(標準化)された情報項目に基づいて会員工務店より各種情報を収集し、必要に応じて公開および配信を行うことにより情報の共有化を実現します。

## 会員工務店 / 代理店

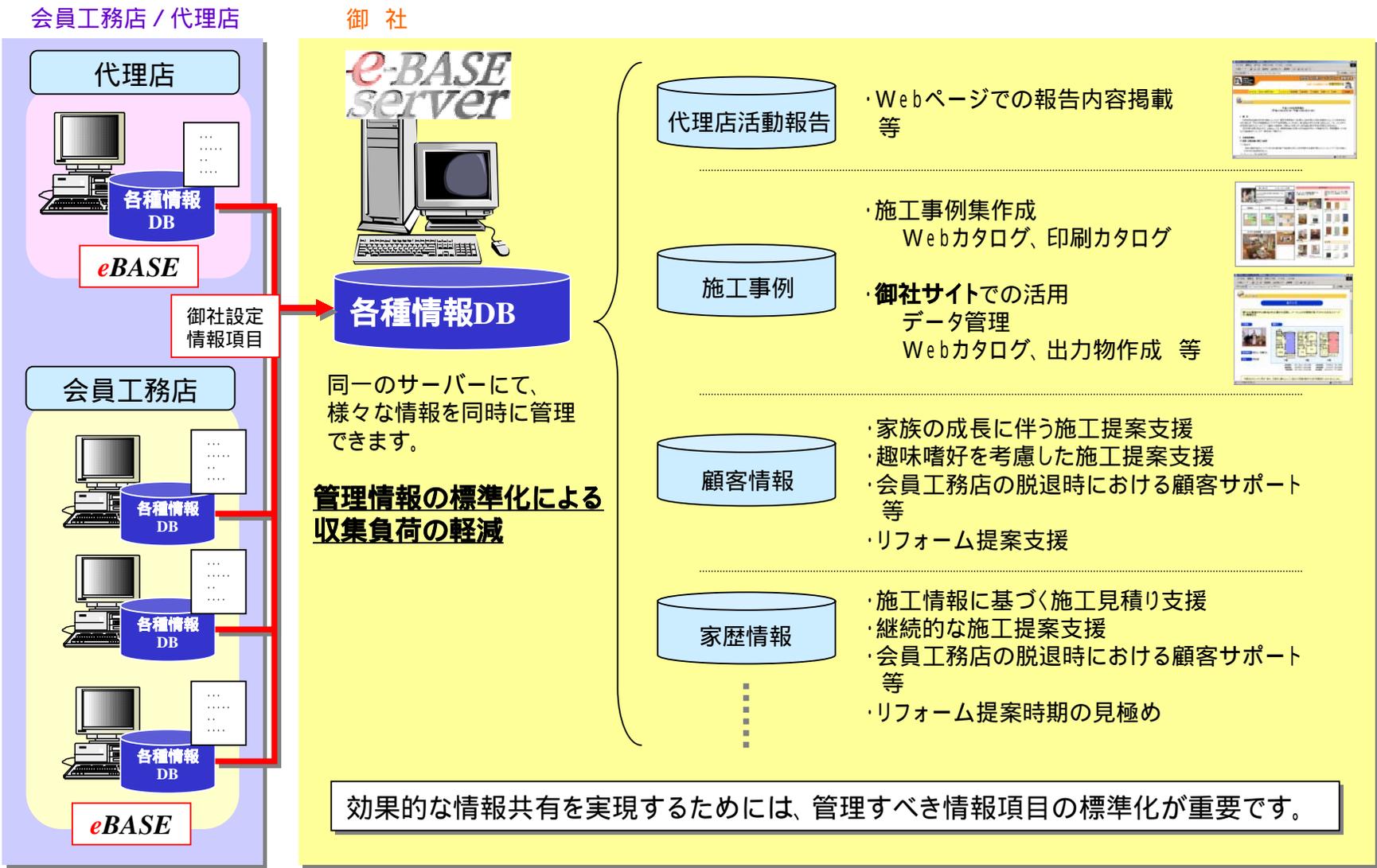


## 御社



# 御社でのデータ管理および運用

御社として管理すべき情報を標準化することが、効果的な管理・運用の最大のポイントとなります。  
情報の標準化によって、会員工務店からの効率的な情報収集が可能となり、効果的な情報共有を実現いたします。



# アフターメンテナンスの仕組み

家歴データベースを利用してアフターメンテナンスのアナウンス、提案、などが、低コスト、低負荷で可能になります。  
また、施主との継続したコミュニケーションが可能になるので、カスタマーデライトを得たりリフォームビジネスが実現できます。

御社 or 工務店

